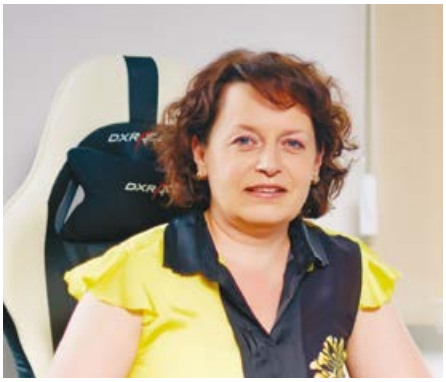
VÝJIMEČNÉ ŽENY

V REGIONU PLZEŇ 2018



S-Press

Excellentní ŽENA®

NADĚJE

Mgr. Jarmila Podhorná

Bylinná podpora ženského organismu

při velké psychické a fyzické zátěži

ELEUTEROKOK
je adaptogenem zvyšujícím odolnost vůči stresu, zklidňuje nervovou soustavu.
JEŘÁB PTAČÍ
ovlivňuje hormonální rovnováhu. Podporuje normální menstruační cyklus a plodnost, pomáhá při klimakterických potížích.
RAKYTNÍK ŘEŠETLÁK
detoxikuje organismus, omezuje ukládání tuků v cévách.
TOPOL Je účinný k udržování normální tělesné teploty, působí pozitivně na močové cesty, klouby.
Celkově dezinfikuje organismus.

ČERNÝ RYBÍZ-MALINÍK
pomáhají udržovat hormonální rovnováhu a normální činnost ženských orgánů, podporují plodnost. Omezují problémy související s přechodem.
JALOVEC
stimuluje detoxikaci a činnost jater, urychluje revitalizaci jaterní tkáně a rekonvalescenci po jaterních potížích.
TŘEZALKA TEČKOVANÁ
povzbuzuje nervový systém při psychickém napětí a depresích.
LÍPA
uvolňuje stavy deprese a úzkosti. Tlumí bolesti nervového původu.

ŠIŠÁK BAJKALSKÝ
je účinným adaptogenem, ovlivňuje vnitřní krvácení, pomáhá snáze překonávat následky působení stresů. Příznivě ovlivňuje srdce a cévy. Stimuluje obranyschopnost,
BACOPA
pomáhá udržovat duševní koncentraci, schopnost učení a paměť i v pokročilejším věku.
NEUROSAN
je přípravek pro podporu a posílení nervové soustavy.

Mgr. Jarmila Podhorná - NADĚJE

objednávky na tel./fax: 582 391 207, GSM: 737 525 301, poradna: 582 391 254, 798 46 Brodek u Konice 3

e-mail: objednavky@nadeje-byliny.eu

www.nadeje-byliny.eu

EDITORIAL

Milé čtenářky, milí čtenáři,

uplynul téměř rok od doby, kdy jsem na konferenci Excellentní žena® představila svůj časopis s příběhy plzeňských podnikatelek a dnes vám nabízím jeho pokračování.

Mám velkou radost z toho, že v tomto regionu stále nacházím tolik výjimečných žen, které nejen úspěšně vedou svoje firmy, ale mají také mnoho ušlechtilých zájmů a naplno se věnují tomu, co je opravdu baví. Svojí rodině, své profesi a sobě.

Přeji vám příjemné čtení.
Stanislava Šveňková
vydavatelka

Vydavatelství S-Press Publishing si klade za cíl šířit příběhy úspěšných a výjimečných žen, vyjadřovat jim podporu za jejich odpovědnost, pracovitost a úsilí a vzájemně je profesně propojovat.
Od roku 2010 bylo uveřejněno v publikacích S-Press Publishing téměř 450 medailonů žen z celé ČR.

Výjimečné ženy v regionu Plzeň
Foto na titulu: soukromé archivy účastnic
Vydavatelství S-Press Publishing, Záhřebská 3/369, 120 00 Praha 2, e-mail: info@s-presspublishing.cz, tel.: +420 603 427 566
Grafická úprava: Michaela Pospíšilová Králová
Tisk: Tiskárna Polygraf, s. r. o., Modřišice 156, Turnov, www.tisk.cz

ANNA ŠPERLOVÁ

JEDNATELKA SPOLEČNOSTI EXCELLENT PLZEŇ S.R.O.

Společnost EXCELLENT PLZEŇ s.r.o. nabízí své služby těm, které zajímá vzdělávání, osobní rozvoj, kultura, zdravý životní styl a setkávání s lidmi. Její hlavní náplní je organizování společenských a kulturních akcí v Plzni, především reprezentačních plesů a vzdělávacích konferencí pro ženy EXCELLENTNÍ ŽENA®.

Konference jsou určeny pro ženy všech věkových kategorií, různých zájmů i profesí a jejich cílem je pravidelné společné setkávání, výměna zkušeností, vzdělávání, hledání nových aktivit i posilování sebevědomí. Součástí programu jsou přednášky zajímavých exkluzivních hostů, které Anna Šperlová pečlivě vybírá a kteří účastnice nejen motivují a inspirují, ale i nabíjejí pozitivní energií. Všechny konference, které byly od roku 2012 doposud uspořádány, byly vyprodané. To Annu Šperlovou posiluje v přesvědčení, že cesta, kterou zvolila, je správná. Za svoje aktivity získala v roce 2016 cenu Žena regionu Plzeňského kraje.

Vloni v dubnu vydalo vydavatelství S-Press Publishing ve spolupráci s Annou Šperlovou časopis Výjimečné ženy v regionu Plzeň, ve kterém představilo několik desítek úspěšných plzeňských podnikatelek. Časopis byl slavnostně pokřtěn na konferenci EXCELLENTNÍ ŽENA® za účasti milého hosta, paní Zuzany Bubílkové. Sklidil u čtenářek i v celém regionu velký úspěch a proto jsme se rozhodli na letošní jarní konferenci pokřtít jeho pokračování – s novými tvářemi a příběhy plzeňských žen. Navazujeme nyní na loňský rozhovor s Annou Šperlovou, abychom se dozvěděli a sdělili čtenářům, co se nového za uplynulý rok přihodilo v Plzni, ve světě plzeňských žen a ve společnosti Excellent Plzeň.

Paní Šperlová, jak se Vám momentálně daří, excellentně?

Děkuji, prožívám hezké období jak v práci, tak i v soukromí.

Jak byste zhodnotila uplynulý rok od vydání minulé Výjimečné ženy? Co se Vám ve Vaší práci podařilo, z čeho máte největší radost, jaké akce jste pořádala?

Loňský rok byl velmi plodný. Již podeváté jsme připravili reprezentační česko-německý ples, taneční večer, při kterém opravdu hranice nevadila. Přivítali jsme návštěvníky z obou zemí a tančilo se až do „kuropění".

Tradičně jsme také pořádali dvě vzdělávací konference EXCELLENTNÍ ŽENA®. Je o ně vzrůstající zájem, proto jsme se museli kvůli kapacitě přestěhovat do Měšťanské besedy. Když stojím na pódiu před tolika ženami, běhá mi mráz po zádech a pořád tomu nemohu uvěřit. Pozvali jsme k nám do Plzně opravdu zajímavé hosty např. Josefa Jonáše, Romana Šmuclera, bylinkářku Jarmilu Podhornou, Michaelu Chaloupkovou z ČEZu, výživovou specialistku Margit Slimákovou a další. Vážím si toho, že mé pozvání přijala mezinárodně uznávaná módní návrhářka Blanka Matragi. Byla úžasná, bezprostřední a svým životním příběhem ženy nadchla. Ale také jako plzeňská patriotka představuji i plzeňské přednášející – hostem byla Marie Hošková, učitelka jógy nebo Dagmar Hudecová, historička, která přednášela o významných plzeňských ženách.

Kromě těchto vzdělávacích konferencí jsem ženy zvala i na menší klubové akce, protože ženy bez setkávání jsou jako ryby bez vody. A bylo toho opravdu hodně:

- rok 2017 jsme zahájily na společném setkání na Novoroční číši vína
- cvičily jsme pod dohledem fyzioterapeutky paní Peckové
- také jsme si spolu s Marií Hoškovou prakticky vyzkoušely, co je to jóga
- jely jsme do Lužan u Přeštic za Josefem Hlávkou, architektem, stavitelem a největším českým mecenášem
- navštívily jsme Centrum Bavorsko-Čechy v Plzni, a poté jely do Johannesbadu do termálních lázní u Pasova
- na pozvání Blanky Matragi jsme navštívily její výstavu v Obecním domě v Praze, kde jsme spolu s ní prožily krásné adventní setkání.

Jen mě to utvrzuje v poznání, že ženy zajímá opravdu všechno, chtějí se vzdělávat, poznávat a rozvíjet se. A když je žena vzdělaná, chce, aby vzdělané byly i její děti. Proto je důležité neustále v ženách pěstovat sebevědomí, sebepoznání. Protože jen šťastná žena má šťastnou rodinu.

Jaký hezký, ženský, inspirující zážitek jste teď někdy zažila, podělte se o něj s námi.

Slavila jsem kulaté narozeniny a opravdu si je užila. Pozvala jsem kamarádky na neobvyklou párty – pronajala jsem historickou tramvaj, jezdily jsme po Plzni, oslavovaly, zpívaly...

Od dětí jsem dostala dárek, po kterém jsem vždy toužila – vstupenky na ples do Vídně, do Hofburgu. S manželem jsme tři dny chodili po Vídni pěšky, užívali si toto krásné město, nám tak blízké. A potom jsme navštívili 117. ples cukrářů – už jen to krásné prostředí Hofburgu nás uchvátilo. Noblesa, tradice, kterou všichni dodržují. Všechny dámy v dlouhých šatech, nikdo z mužů neměl světlý oblek. A všichni uměli tančit valčík, i doleva. Snad to vše jednou uvidím i u nás.

Co zajímavého chystáte pro plzeňské ženy letos?

Již nyní jsem v plné přípravě na 13. EXCELLENTNÍ ŽENU®, která se bude konat 3. listopadu 2018. Opět přivezu do Plzně přednášející, které ženy nadchnou, ale ještě je neprozradím. Ale také pozvu ženy do termálních lázní do Bavorska, na módní přehlídku do autosalonu, do přírody v okolí Plzně. Dále pak do kosmetického salonu, kde může žena začít svoji proměnu a odnést si krásné fotky. Překvapení chystám i na advent...

A těší mě, že budeme křtít 2. vydání časopisu Výjimečné ženy regionu Plzeň.

S čím bychom Vám mohly – my, ženy, s Vaší péčí o naše blaho pomoci?

Žiji velmi inspirující život, cestuji, poznávám nové lidi. Celý svůj život se vzdělávám a dokud to půjde, tak nepřestanu. A byla bych moc ráda, kdybych toto nadšení přenesla i na ostatní ženy. Těší mě, když mi píší své nápady, návrhy a pak se podaří je společně zrealizovat.

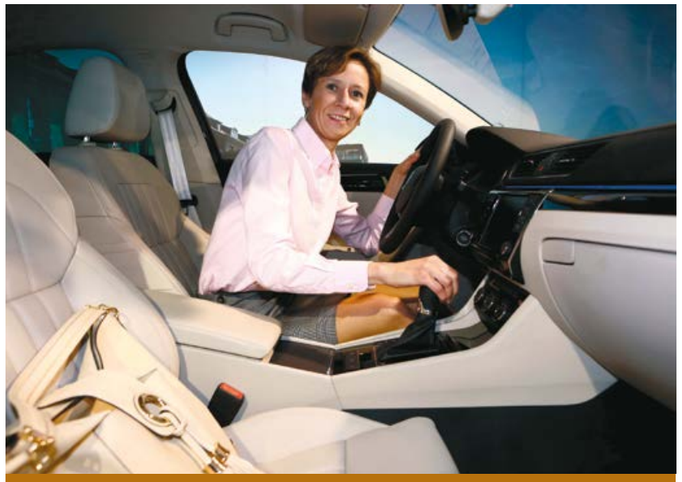
A ještě mám jednu velkou radost – jsem více jak 18 let členkou celosvětové charitativní organizace Lions International. A teď jsme se rozhodly, že v Plzni založíme další klub – Lions Club Plzeň Ladies.

Pomáháme nevidomým dětem i dospělým, postiženým dětem, všem potřebným. Pokud by některá z žen nám chtěla pomáhat, rády ji mezi sebou přivítáme.

A milé dámy, slovo na závěr: *„Žijete jenom jednou. Tak by to měla být zábava."* – Coco Chanel.

Excellentní ŽENA®
WWW.EXCELLENTNIZENA.CZ

ZAKLÁDÁME SI NA TOM, ŽE JSME ČESKÁ RODINNÁ FIRMA



Ing. Martina ŠMUCLEROVÁ SLÁDKOVÁ

prokuristka, obchodní ředitelka Autocentrum Jan Šmucler, s.r.o.

Vzdělání:
Vysoká škola ekonomická, Fakulta financí a účetnictví

Ještě v průběhu vysoké školy začala pracovat pro tehdy OB Leasing, později ČSOB Leasing a to asi předurčilo její kariéru v automotive průmyslu. V rámci ČSOBL začínala v oddělení statistik analýz a řízení rizik. Ale již tehdy jí došlo, že její cestou nebudou jen holá čísla, ale především management a řízení lidí. Z ČSOBL směřovala do další leasingové společnosti – tentokrát ŠKOFINu. Zde se již mnohem aktivněji potkala s obchodními profesemi a současně seznámila s Honzou Šmuclerem. Když se pak v roce 2005 rozhodla opustit Prahu a zamířit za ním do pětitisícového Horšovského Týna, mnozí toto rozhodnutí nechápali. Tehdy firma prodávala pouze značku SEAT. Za těch dvanáct let se jim podařilo společnost několikanásobně zvětšit, vybudovat reprezentativní provozovnu v Plzni na Borské ulici, přibrat do portfolia několik dalších značek a stát se jedním z největších prodejců vozidel nejen v západních Čechách, ale i v celé republice, v rámci zastupovaných značek.

Jaké je Vaše původní profese? Shoduje se s tou, které se nyní věnujete?
Dá se říct, že financím se věnuji dodnes, ekonomické řízení spadá do mé kompetence. Současně jsem své znalosti rozšířila i jinými směry, a to do marketingu (koncem loňského roku jsme založli reklamní agenturu Šmucler media, dceřinnou společnost Autocentra) a cestovního ruchu (na mateřské dovolené před deseti lety jsme s kamarádkou založily na Lipně cestovní a zážitkovou agenturu Lipno-in, která úspěšně taktéž funguje dodnes).

Existuje zlomový okamžik, který rozhodl o Vaší podnikatelské dráze?
Pro mě to bylo setkání s manželem. Firma byla jeho dítě, které jsem přijala za své. Je to každodenní péče, kterou dáváme s láskou a starostlivostí.

Jaké byly začátky Vašeho podnikání, co všechno jste musela investovat, obětovat, změnit, co Vám to naopak přinášelo?
Největší změna při příchodu z velkých korporací do vlastní firmy byla zodpovědnost. Až teprve zpětně jsem si uvědomila, jak je v těchto velkých firmách pohodlné, že v podstatě nikdo za nic neodpovídá, protože pod každým rozhodnutím jsou podepsána téměř všechna oddělení, od právníků až po „uklízečku".

U nás je to jiné. Každé rozhodnutí má přímé následky. Vzpomínám si, jak přišel na trh nový model, já byla ve firmě krátce a manžel mi říká, objednej těch aut třicet. Teď jaké, jaký motor, jaká barva, jaká výbava? Abych je dokázala prodat? Těžko se mi tenkrát usínalo. Dnes už je to především o tom strategickém rozhodování, operativu řídí kolegové.

Měla jste předsevzetí, kam chcete dojít?
Já už tehdy po škole, když jsem poznala prostředí auto businessu, jsem si v duchu říkala, že jednou bych chtěla prodávat v showroomu. Ani to snad nebyl cíl, spíš možná sen. A další sny a cíle jsou ještě nesplněné přede mnou.

Změnila byste něco, pokud byste mohla vrátit čas?
Jasně, že jsme udělali spoustu chyb. I podnikatelských. Na druhou stranu, možná, že tyto chyby nás dostaly právě tam, kde jsme dnes. Takže ne, čas vrátit nechci, žijeme tady a teď, je potřeba se dívat dopředu.

Co Vám podnikání dává, co bere?
Časovou flexibilitu – to je věc, která je pro mě zásadní. Mohu se odpovědně věnovat i dceři, prostě odpoledne je naše a já si práci udělám večer. To je pro mě hodnota k nezaplacení. Na druhou stranu jsem v práci pořád – neexistují víkendy, neexistuje dovolená, telefon je stále po ruce.

Byla jste za svoje dosavadní aktivity odměněna?
Naše společnost sbírá každoročně řadu ocenění od zastupovaných značek. Rádi je vozíme k nám, do plzeňského regionu.

Máte recept na úspěch – např. profesní zásady, kterými se řídíte a bez kterých se neobejdete?
Pozitivní myšlení – to je můj recept na vše. I když mi vždycky není zrovna nejlíp, v práci to ze mě spadne, tam jsem pro svoje lidi, pro naši firmu. U nás to začíná a ta atmosféra pak dělá náladu v celé firmě. A ta se přenáší na zákazníky. Takže pozitivní energie je strašně důležitá.

V čem spatřujete úspěšnost, odlišnost a výjimečnost Vaší firmy?
Zakládáme si na tom, že jsme česká rodinná firma. Chceme být inovativní, vždy o krok jinde před konkurencí. Záměrně nepíšu napřed, ale jinde. Hledáme si svoji cestu, to mě baví.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?
Samozřejmě rodiče. Měla jsem vždy jejich pomoc a podporu. Pak také můj první šéf v OB Leasingu. Byl to už tehdy starší pán, který si do svého týmu vybíral nováčky po škole. Ten mě naučil hrozně moc. Nejcennější ale byla jedna zkušenost. Reportovala jsem čísla za firmu do celorepublikových statistik. Udělala jsem tam někde chybu, na vše se přišlo asi den před uveřejněním, takže se vše opravilo a zvládlo. On tu chybu tenkrát vzal na sebe s tím, že to měl zkontrolovat. Naopak, kdykoliv se nám povedlo něco vymyslet, tak nás postrkoval dopředu a ukazoval, jak jsme dobří. To se snažím aplikovat v celém svém managerském životě. A samozřejmě manžel, který mi umožnil realizovat se v naší firmě. Dnes si každý řídíme svoji část, věříme si a ono to funguje. To je skvělé.

Co považujete za cennou radu, kterou jste v životě dostala?
„Slovo nejde neznám“ – to říká manžel a oba se tím snažíme řídit, i když někdy to jde hodně ztuha, ale jde.

Co jste si odnesla do života od svých rodičů?
Poctivost, empatii, pocit pro zodpovědnost, vůli něco dokázat.

Máte svůj oblíbený literární žánr a autora?
Mám ráda knihy s myšlenkou, severskou krimi.

Kde ráda trávíte dovolenou?
Milujeme Lipno a Tatry, ráda kombinuji odpočinek s rekreačními sporty – kolo, in-line brusle, turistika.

Máte v plánu se ještě něco naučit?
Pořád se učím angličtinu. Pár let zpátky jsem složila zkoušky Vůdce malého plavidla, takže vím, že naučit se lze cokoliv, do čeho se člověk s chutí zakousne. Dcera se učí hrát na klavír, začínám pomalu koketovat s myšlenkou se do toho pustit.

šmucler

AUTOCENTRUM JAN ŠMUCLER, S.R.O.
Rodinná firma zabývající se prodejem a servisem osobních automobilů značek SEAT, ŠKODA, VOLKSWAGEN, HONDA, dále prodejem prověřených ojetých vozů a prodejem a servisem motocyklů značky HONDA. Letos slaví 25 let od svého založení.

Borská 59, Plzeň, Horšovský Týn
www.smucler.cz

RÁDA BYCH SE SEŠLA S YVE SAINT LAURENTEM A NAVŠTÍVILA JEHO ATELIÉRY

Dům látek, spol.s r.o. Plzeň je rodinná obchodní firma s metrovým textilem, galanterií, bytovým textilem a doplňky, se 100 letou tradicí, stejného předmětu činnosti na stejném místě. Zaujímá 400 m² plochy.

Od roku 2000 v ní bylo doplněno realizační studio se službami šití a instalace bytového textilu, dodávek stínící techniky, garnyží, tapet a dekorací, realizace pro veřejný i privátní sektor. Firma se stala vítězem soutěže Okno v interiéru v roce 2004, na výstavě Tendence 2004 v Praze Letňanech.

Čím je, podle Vás, Vaše firma výjimečná a odlišná?
Především pro svoji bohatou 100 letou historii, na kterou jsme velmi hrdi, naši firmu znají generace lidí nejen v Plzni. Jsme dosud obchodem se 100% tzv. pultovou obsluhou, čili zákazníci si u nás mohou i popovídat a nejen uchopit zboží z regálu a přesunout se k pokladně. Výjimeční jsme i tím, že náš personál tvoří skutečné odbornice v oboru s hlubokými znalostmi zboží, které nabízejí. Jsme sice místní firma v Plzni, nemáme žádné pobočky po republice, ani e-shop, přesto máme zákazníky z různých koutů Čech.

Co považujete za zlomový okamžik, který rozhodl o soukromém podnikání?
Rok 1989, který přinesl nové možnosti. Bavilo mne pracovat s látkami, tehdy jsem navrhovala v salonu malé kolekce módního oblečení pro mladé lidi, které s úspěchem prodával můj tehdejší zaměstnavatel do obchodních domů do tehdy vznikajících oddělení mladé módy. Nebavilo mne, že vlastně moje invence není dostatečně ohodnocená, proto jsme se rozhodli jít s manželem do rizika podnikání se všemi úskalími, které to neslo. Ale vše negativní bylo vykoupeno svobodou v rozhodování a pokud se dostavil úspěch, tak byl jen a jen náš.

Jaké byly začátky?
Nebyly snadné. Zajišťovat všechny oblasti – ekonomii, marketing, odbyt, záso-

Taťána HYŤHOVÁ

jednatelka společnosti a bytová designerka ve firemním studiu Dům látek, spol. s r.o. v Plzni

Vzdělání:
Střední odborné oděvní návrhářství Praha

Taťána Hyťhová se okolo látek pohybovala profesně už od svých 15 let a i v dětství z nich ráda tvořila s babičkami a maminkou různé výrobky. V roce 1992 získala společně s manželem vydražením v malé privatizaci obchod, s pronájmem prostor. Velmi dobře jej znala, neboť tam často nakupovala látky v souvislosti s jejím předchozím zaměstnáním – vedoucí zakázkového krejčovského salonu.

Manželům Hyťhovým se podařilo společně vybudovat pevné základy, na kterých se může dál stavět. Obchod postupně zvelebovali a rozšiřovali o nové související komodity, (tapety, ložní prádlo,ubrusy, ručníky, přikrývky, polštáře) a dnes je z něj odborný specializovaný obchodní dům s bezmála 300 dodavateli z České republiky i ze zahraničí.

bování, komunikaci se zákazníkem, rozvoj obchodní strategie, to vše tehdy bylo v plenkách, vše jsme se učili za pochodu, pochopitelně přišly i chyby. Musela jsem investovat spoustu času do samostudia, cestování na školení, veletrhy, obětovat mnoho času, ale i vztahy s okolím, nebyl najednou čas na setkání s kamarádkami a přáteli, nebyl ani čas si naplánovat nějakou dovolenou. Přes to všechno mi podnikání přineslo svobodu v rozhodování se, ve výběru další cesty kam směřovat, hodně jsem se naučila, mohla nahlédnout i do jiných oblastí, o kterých jsem před vstupem do podnikání neměla žádné informace, naučila jsem se neustále sledovat vývoj trendů v různých směrech a nadále se vzdělávat.

Co Vám ještě podnikání dává?

Kromě uvedeného i to, jak firmu vést dále. Je zde však veliká zodpovědnost a tíha rozhodnutí, který krok je ten správný. Podnikání mi zároveň svobodu bere v oblasti soukromí a plánování volného času.

Byla jste za svoji dosavadní práci odměněna, jak?

Svoji odměnu pociťuji hlavně morálně. Když jsou spokojení zákazníci, rádi u nás nakupují, vracejí se. Největším zadostiučiněním pro mne je to, když k nám cestu najdou i mladí lidé, kteří dnes realizují často své nákupy prostřednictvím internetu.

Máte recept na úspěch?

Podle mě neexistuje. Každý člověk má nastavené nějaké vize a cíle, ale myslím si, že vždy je to o štěstí v rozhodování, pozitivním přístupu k řešení problémů, o empatii vůči spolupracovníkům i zákazníkům, čestnosti, spolehlivosti a víře ve svůj záměr.

Komu byste chtěla za svoji cestu a současnou pozici nejvíce poděkovat?

Mému manželovi, který se mnou od počátku firmu budoval, vymýšlel strategii, "hlídal" finance, podporoval mne v nápadech a realizoval je se mnou. Ostatně to byl on, který se účastnil malé privatizace v roce 1992 a získal pro naši rodinu obchod. Bohužel už nám odešel, nyní jsem tedy takový poslední kapitán.

Co je pro Vaši firmu a její růst důležité?

Mít správné lidi v týmu a snažit se je motivovat nejen materiálně, ale i morálně, rovněž je důležité mít jasnou vizi a nastavené mantinely.

Jaké máte silné stránky?

Jsem inovátor, vymýšlím ráda nové projekty, jsem houževnatá, nebráním se učit nové věci a metody, i když s postupujícím věkem to jde někdy ztuha, věřím svým vizím a projektům, umím spojovat lidi, aby se projekty daly realizovat. Umím si vyhodnotit dopředu, které jsou reálné a efektivní a které raději nechat ve fázi vize.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Určitě úžasné profesorky na Střední oděvní průmyslové škole – paní Sylva Kronbergerová, akademická malířka, paní Jan Skarlantová češtinářka i paní profesorky na technické předměty. Celkově studium této školy mne posunulo v jasné volbě mého povolání "hadrnice". Ostatně před touto etapou i mé drahé babičky, které mne vedly k ručním pracím. Vzory jsem našla i ve velkých módních tvůrcích, svoji maturitní práci jsem psala o Coco Chanel, velké průkopnici dámské módy, obdivuji Yve Saint Laurenta, oba měli velmi těžký život ve své době, přesto si šli za svým snem a cílem.

Co je pro Vás prioritou?

Přes veškeré pracovní nasazení je číslo jedna rodina. Na své blízké si vždy čas udělám a snažím se s nimi trávit i veškeré dovolené.

Dostala jste nějakou cennou radu do života?

Chyba se může udělat, ale nesmí se znovu opakovat. A ještě – Každý člověk má jen to, o co si řekne. Obojí platí, mám to vyzkoušené.

Co jste si odnesla od svých rodičů?

Vedli mě k zodpovědnosti za sebe sama, ke spolehlivosti, k rozvaze ve svém konání a úsudku. Jsem jim velmi vděčna za tyto získané vlastnosti, dnes se hodí.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Žebříček hodnot si člověk několikrát za život přestavuje s postupujícím věkem. Dnes stojí u mne nejvýše pevné zdraví, soudržná rodina, materiální zabezpečení v přiměřené výši, naopak nejníže asi hromadění majetku za každou cenu, poměřování se s ostatními a přemíra luxusu na odiv.

Co byste vzkázala budoucí generaci?

Mějte svoji vizi a jděte si za svými cíli. Nevzdávejte to v půli cesty.

S kým byste se ráda setkala?

Kdybych mohla vrátit čas, ráda bych se sešla s Yve Saint Laurentem a navštívila jeho ateliery.

Motto:

Neházej flintu do žita.

Dům látek

DŮM LÁTEK
Františkánská ul. 8, 30100 Plzeň
tel. 377 237 396 obchod + studio
tel. 728 051 031 management + objednávky konzultací
facebook – Dům látek Plzeň
www.dumlatekplzen.cz

DŮLEŽITÍ JSOU LIDÉ,
KTEŘÍ MAJÍ CHUŤ A VŮLI

Měla jste předsevzetí, kam chcete dojít? Když se dnes ohlédnete zpět, splnila se Vaše očekávání?
Vždy jsem byla velmi cílevědomá. To mne v profesním životě dostalo tam, kde jsem chtěla být. Vždy jsem chtěla být tam, kde mohu lidi, vztahy a organizaci hodně ovlivnit. Mám ráda, když se věci dají do pohybu a rozvíjí se.

Za jakých okolností jste se stala ředitelkou firmy, co tomu předcházelo?
Ředitelkou a jednatelkou jsem se stala na základě výběrového řízení. Předcházelo tomu získávání řady zkušeností na zprvu odborných a postupem času manažerských postech včetně interim managementu. Díky znalosti procesů z praxe přicházím dodnes věcem ráda na kloub.

Máte recept na úspěch – např. profesní zásady, kterými se řídíte a bez kterých se neobejdete?
Nepodvádět, jednat přímo a před nikým se neponižovat.

Komu byste chtěla za svoji současnou pozici poděkovat? Kdo Vás k podnikání motivoval, pomáhal a ovlivňoval?
Velký dík patří mé rodině. Bez jejich podpory bych nemohla dělat to, co mě baví.

Čeho chcete ještě dosáhnout?
Čím dále tím více je pro mne důležité, aby mě práce bavila. Naštěstí mě baví zavádět potřebné změny a posouvat věci kupředu.

Co a kdo je podle Vás pro úspěšný růst firmy nejdůležitější?
Důležití jsou lidé, kteří mají chuť a vůli nenechat věci být. To platí nejen pro podnik.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?
Manžel, jeho láskou, přístupem a moudrem. Určitě také moje děti a rodiče.

Co jste si odnesla do života od svých rodičů?
Rodičovskou lásku, odvahu, poctivost, houževnatost, cílevědomost. Mám je moc ráda a vážím si jich.

Čím jste chtěla být jako dítě a jaké bylo Vaše první zaměstnání?
Chtěla jsem být kadeřnicí. Vlasy jsem stříhala celé rodině. Jako první ze všeho jsem začala jako vyučující v ekonomických oborech na univerzitě.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?
Rodina, práce, kariéra, znalosti.

Máte svůj oblíbený literární žánr a autora?
Beletrii a nejvíce detektivky. Autory jako např. Stieg Larsson, Dan Brown, Michal Viewegh, Radka Třeštíková

Kde ráda trávíte dovolenou?
U moře a za poznáním. Rozhodně s rodinou.

Máte v plánu se ještě něco naučit?
I kdybych to v plánu neměla, jsem přesvědčena, že mne to nemine.

Do čeho ráda investujete peníze?
Do cestování, módy, nemovitostí.

Máte dostatek času si odpočinout?
Čas bych si našla, ale přiznám se, že to úplně neumím.

Věnujete se svým zálibám?
Ráda cvičím, lyžuji, rekreačně hraji volejbal, badminton. Zpívám ve sboru a chodím na procházky. Často se také věnuji výcviku psa Angela.

S kým byste se ráda setkala?
Rozhodně ráda hovořím se zajímavými lidmi. Napadá mne třeba Blanka Matragi nebo Lucie Bílá.

Skupina UVEX sdružuje tři mezinárodně působící společnosti pod jednou střechou: uvex skupinu pro bezpečnost, uvex sportovní skupinu (uvex sport a Alpina) a skupinu Filtral (Filtral a Primetta) pro modní sluneční brýle a čtecí pomůcky. Skupina uvex je zastoupena 48 pobočkami ve 22 zemích a v ČR produkuje v Nýrsku.

Uvex je partnerem špičkových mezinárodních sportů po celém světě, když vybavuje nesčetné špičkové sportovce. Hlavní motiv, totiž ochrana lidí, je pro společnost posláním a odpovědností. Za tímto účelem společnost uvex vyvíjí, vyrábí a nabízí produkty a služby pro bezpečnost a ochranu lidí v profesionálním, sportovním a volnočasovém sektoru.

Uvex ČR, s. r. o.

Uvex ČR, s. r. o. byla založena v roce 2000 v Nýrsku. V roce 2017 v ní pracovalo 170 zaměstnanců podílejících se na výrobě lyžařských a pracovních ochranných brýlí a štítů a komponentů pro lyžařské helmy.

www.uvex.de

Ing. Miroslava KOUTNÁ, MBA

jednatelka UVEX ČR, s.r.o.

Vzdělání:
ČZU Praha, ekonomická fakulta
Czech Management Institute Praha

Dosavadní kariéra:
Emerson Comercial & Residential Solutions, Emerson Network Power, Rohde & Schwarz, jako interim manager a konzultant Tenneco, Aspera Technology, majitelka Mirkou Motive, s.r.o.

m.koutna@uvex-sports.cz
koutna@mirkoumotive.cz

Silné stránky:
Pracovitost, spolehlivost, vytrvalost, intuice, odvaha.

Motto:
Kde není cesta, je stezka.

PŘEKLADATEL KOMERČNÍCH TEXTŮ MÁ BEZ OHLEDU NA SVOU SPECIALIZACI ŠIROKÝ PŘEHLED O DALŠÍCH OBORECH, JE TAK TROCHU DETEKTIVEM A HLAVNĚ NESNESITELNÝM PUNTIČKÁŘEM. NEJSME VŠAK CHODÍCÍ SLOVNÍKY.

Talent na jazyky, určitý literární talent a vyjadřovací schopnosti jsem projevovala již na gymnáziu, ale k samotnému překladatelství mne přivedla až moje sestra Marina Peña Vento. Vrátila jsem se tehdy ze studií v USA zpět do Česka na univerzitu a ona hledala pro svou překladatelskou agenturu angličtináře. Naučila mne základy podnikání i překladatelský úzus, za což jí jsem neustále vděčná, protože jsem se v této práci našla. Mám na kontě samozřejmě i některé literární překlady, např. antologie slavných sci-fi povídek či jednu knížku pro děti, ale velmi brzy jsem zjistila, že mne více baví pestrost komerčních překladů. Postupně jsem se specializovala na právnické a obchodní texty, ale dost často se i v rámci obecných textů setkávám s různými perlami či nechtěně zabrousím do jiných oborů. A pak nezbývá nic jiného, než požádat o pomoc kolegy a přátele, kteří v daném oboru pracují, anebo vlastně kohokoliv, kdo je ochoten mi danou problematiku vysvětlit, případně si danou věc musím pořádně sama nastudovat. Ono totiž nestačí jen umět dobře nějaký jazyk. K překládání je potřeba samozřejmě vyjadřovací talent, dokonalá znalost gramatiky a stylistiky obou jazyků a právě i znalost reálií a daného oboru, který překladatel překládá. Takto jsem tedy kromě specializace na právo a obchod získala slušné znalosti například v oblasti kosmetické

stomatologie, obranných a útočných systémů bitevníků, optiky, kulinářství, cyklistiky a mnoho dalšího.

Jak dlouho tedy jste na trhu?

Živnostenské oprávnění mám od roku 1998, ale naplno se překladatelství a korekturám věnuji od roku 2005. Pamatuji nástup tzv. CAT nástrojů a strojového překladu, u kterých nám laici neustále prorokují konec našeho podnikání. Mohu ale s klidným svědomím říct, že objem zakázek neustále narůstá, poptávka po opravdu kvalitním překladu je vysoká a některé zakázky prostě musím z časových důvodů odmítnout. Věřím, že strojový překlad v mé generaci ještě nedosáhne kvalit živého překladatele, definitivně ne pro tak složitý jazyk, jako je čeština. A CAT nástroje (SDL Trados, MemoQ, Wordfast, Deja Vu…, tj. počítačem podporované překlady) jsou sice vynikající pomůcky, které díky integrovaným slovníkům, překladovým pamětem a terminologickým databázím urychlují mou práci, ale nahradit mne ještě dlouho nedokážou.

Čemu jinému se kromě překladů věnujete?

S překlady automaticky souvisí korektura, tj. kontrola textu před jeho publikováním. Jako korektorka nesu plnou odpovědnost za odevzdaný text, a jestliže nějakou chybu přehlédnu a text pak vyjde v nějakém obřím nákladu výtisků, objeví se na internetu, v televizi, vytesán do kamene nebo ve smlouvě, díky čemuž vznikne klientovi škoda, padá to na mou hlavu.

Kromě překladů a korektur jsem ale v posledních letech své aktivity rozšířila i o přípravu výukových materiálů pro školy. Spolupracuji v tomto směru s jedním slovenským vydavatelstvím školské literatury. Před lety jsem rovněž externě spolupracovala s nakladatelstvím Fraus na lexikografické přípravě mnoha jejich anglicko-českých a česko-anglických slovníků.

Poslední tři roky rovněž překládám většinu textů, korespondence a filmových katalogů pro Mezinárodní filmový festival pro děti a mládež JUNIORFEST. A nově externě spolupracuji i s Ministerstvem zahraničních věcí.

Zmiňovala jste i výuku cizinců…

Koketovala jsem s výukou češtiny jako cizího jazyka. Má představa byla, že bych časem vycestovala za výukou do zahraničí na nějaké krátkodobé intenzivní kurzy češtiny. Absolvovala jsem tedy dvousemestrální kurz lektorské přípravy na Univerzitě Karlově, ale na samotnou realizaci výuky došlo zatím jen jednou, a sice během mého třítýdenního pobytu ve vietnamské Hanoji. Podařilo se mi však propojit tamní katedru češtiny na Hanojské univerzitě s Ústavem pro jazykovou a odbornou přípravu, takže došlo k navázání spolupráce a jedna z mých talentovaných hanojských studentek již rok studuje v Liberci na univerzitě.

Jakou pozici máte na překladatelském trhu?

Těžce vydobytou, ale pevnou. Jako tzv. freelancer se sotva mohu sama povýšit do funkce CEO, takže naše úspěchy se měří spíše portfoliem klientů zvučných jmen. Většina mých klientů (přímých i agenturních) je ze zahraničí. Spolupracuji s několika známými TV stanicemi (NatGeo, Discovery Channel, Animal Planet…), s nadnárodními firmami (YFAI, Doosan, Deloitte, Kantar Belgium, Trek Bicycle Corporation…). U dalších jsem však bohužel vázána smlouvou o mlčenlivosti.

Jaké máte podle Vás silné stránky?

Jsem ambiciózní, pečlivá až puntičkářská a zároveň dostatečně flexibilní. A navíc mne baví učit se a zažívat nové věci.

Jakou roli hraje ve Vašem podnikání rodina?

Zásadní. První roky podnikání, když jsem ještě neměla rodinu, jsem byla prací zahlcena, leckdy jsem pracovala non-stop dva dny ve dne v noci, obrážela jsem překladatelské konference, studovala další jazyky a obory. Postupně a hlavně pak s příchodem rodiny jsem si začala víc vážit času a zážitků s rodinou a přáteli. A samozřejmě jsem se vypracovala a specializovala tak, že si toto mohu dovolit. Mám stálé i nové klienty, kteří oceňují přímý kontakt s překladatelem a kvalitní výsledek. Díky tomu si mohu dovolit trávit více času s rodinou a přáteli, věnovat se sportu, koníčkům a cestování.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Můj otec. Zdědila jsem po něm toulavé boty i talent na jazyky. Bohužel již nežije, ale snad by na mne byl pyšný. A můj manžel, který je mou oporou a má pro mé aktivity pochopení.

Jaké máte koníčky?

V prvé řadě cestování. S báglem na zádech a na vlastní pěst jsem procestovala celý Blízký východ a pak s manželem Vietnam, Srí Lanku, USA, Pobaltí... A nyní už cestujeme i se synem, naposled to byl Island off-roadem.

Rovněž ráda sportuju. Jezdím na kole, chodím po horách, lyžuju, plavu, běhám...

A pak je tu hudba, která mne provází celý život. Od dětství jsem zpívala v nějakém pěveckém sboru a dokonce jsem 10 let byla sbormistryní pěveckého sboru Canticorum. I teď se hudbě aktivně věnuji, jsem členkou sboru Pilsen Voice.

S kým byste se ráda setkala?

S Lenkou Dobiáš Černou. Jsme sice přítelkyně již od dětství, ale nemáme ani jedna čas se setkávat častěji. Naposledy se nám to poštěstilo tuším před dvěma lety. Ona je pro mne ale neskutečným zdrojem inspirace. Díky ní a jejím aktivitám v Adopcích na dálku jsem například několik let finančně podporovala jednu žačku v Indii. Lenka je jeden z největších filantropů, jaké znám.

KONTAKTY
https://www.proz.com/translator/115760
tel.: +420 604 425 083
e-mail: veronika@hansova.cz

Mgr. Veronika HANŠOVÁ

překladatelka, korektorka, lektorka češtiny jako cizího jazyka

Spolupracovnice slovenského vydavatelství školské literatury Publicom – tvorba a překlad výukových materiálů.

Externí překladatelka a konzultantka Ministerstva zahraničních věcí České republiky.

Bývalá spolupracovnice nakladatelství Fraus – lexikografie anglicko-českých a česko-anglických slovníků.

Odbornost, jazyková vybavenost:
Angličtina, němčina, slovenština, čeština a „survival level“ v minimálně dalších třech světových jazycích včetně arabštiny.

Vzdělání:
Absolventka Filozofické fakulty Masarykovy univerzity v Brně, obor anglistika a amerikanistika, historie.

Absolventka kurzu Ústavu pro jazykovou a odbornou přípravu UK k výuce češtiny jako cizího jazyka

Zájmy:
Cestování, sport, hudba, historie.

SNAŽÍM SE VYTVÁŘET, BUDOVAT A PODPOROVAT VZTAHY MEZI ČECHY A BAVORY

Paní Fink, v čem spatřujete svoji úspěšnost a výjimečnost?

Každý z nás je výjimečný. Proto se snažím svojí prací propojovat dva národy, které si byly hodně blízké a založila jsem síť kontaktních center, která nemají v Německu obdoby. Za velký úspěch a důležitý krok považuji zřízení těchto center a jejich dlouholetý provoz.

Když se ohlédnete zpět, jistě si vybavíte mnoho překážek, které jste musela překonávat, učit se za pochodu a zejména se umět přizpůsobit německým zvykům, mentalitě, dialektu. Přece jen, nebyla jste tam a nejste ženou v domácnosti, prezentovala jste vlastně nás, Češky. Je to tak?

Ano, máte pravdu, nebylo to jednoduché, ale byla to pro mě velká výzva – velmi mě těší, že jsem uspěla nejen jako Češka, ale i jako žena, jako manažerka.

Co Vám Vaše práce dává, co pro Vás znamená?

Mám ji velmi ráda a věnuji se jí přes 20 let. Je to dáno i tím, že je velmi různorodá a pestrá, zasahuje do mnoha oblastí. Beru ji jako své poslání a mám radost, že díky mé činnosti přispívám k soužití Čechů a Bavorů. Při realizaci různých projektů dochází k navazování vzájemných pracovních i osobních vztahů, které vytvářejí tz. „zlatý řetězec“ mezi Čechy a Bavory.

Měla jste na začátku svojí kariéry předsevzetí, kam chcete dojít, splnilo se Vaše očekávání?

Myslím, že ano. Často jsem označována jako stavitelka mostů a také se tak cítím. Snažím se vytvářet, budovat a podporovat vztahy mezi Čechy a Bavory. Krůček po krůčku se mi to daří a věřím, že mojí činností k tomu úspěšně přispívám.

Co máte ráda na Bavorsku a na Česku?

To je obšírná otázka. V Bavorsku má vše svůj řád. Bavorská preciznost mi hodně dala do života, jak osobního, tak pracovního.

Žiji na úpatí Národního parku v malebném regionu Bavorska, který je přezdíván regionem *„čtyř ročních období“*. Návštěvníci všech věkových kategorií a zájmů sem jezdí za odpočinkem i různorodými aktivitami.

Vím, že Češi jezdí do Bavorska rádi a mám radost z toho, že počet turistů stále roste. Váží si vysoké kvality a pestrosti služeb, rádi sem jezdí za sportem, hojně navštěvují např. termální lázně, kulturní památky, historická města, zábavní parky a centra, která nabízejí vyžití pro skupiny, rodiny i jednotlivce.

V Čechách mám pouta z dětství, vzpomínky, přátele. Mým přáním v mém budoucím životě je poznat doposud neobjevená místa a kouty v Čechách, v naší krásné a mé rodné zemi.

Jak vypadá Váš pracovní den?

Každý den je jiný, pestrý, hezký už z toho důvodu, že vůbec je a o to víc, že i pracovní. Znamená to, že žiju a mám štěstí, že mohu pracovat. Znamená to, že jsem zdráva a mám možnost vytvářet společně s námi všemi náš svět a zanechat zde něco, na co budou i moje děti hrdé.

Byla jste za svoje dosavadní aktivity odměněna?

Ano, pro mě bylo velkým oceněním to, že jsem jako cizinka dostala šanci vykonávat tak důležitou klíčovou roli, které si velmi vážím a kterou jsem vždy s láskou a vysokým nasazením vykonávala. Největší odměnou jsou pro mě mé děti a šťastný život s mým partnerem, který mi dává velkou sílu a radost do života.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Vážím si lidí, kteří mají upřímnou a čistou duši. Naopak mě trápí zlo a negativní energie a proto se snažím přispívat k budování hezkých a láskyplných vztahů jak v pracovním, tak osobním životě.

Máte recept na úspěch?

Snažte se vždy jednat od srdce, být stále nohama na zemi, být sama sebou a láskyplně pečovat o své blízké. Život nám mnohdy nakládá právě proto, abychom zjistili, jak silní jsme a nebáli se být sami sebou.

Kdo se na Vašem růstu podílel, komu byste ráda poděkovala?

Jistě rodičům, kteří mi dali základ toho, jaká jsem a jaké mám schopnosti. Určitě svým dětem a partnerovi, kteří mi dávají radost do života.

S kým byste se ráda potkala?

Velmi si vážím toho, že jsem měla možnost osobní audience s emeritním papežem Benediktem XVI. ve Vatikánu. Velkým ženským vzorem byla pro mě princezna Diana a herečka Julia Roberts.

SIMONA FINK

Koordinační místo Bavorsko – ČR / Koordinierungsstelle Bayern – Tschechien Přeshraniční management / Grenzüberschreitendes Netzwerkmanagement

ARBERLAND REGio GmbH
Amtsgerichtstr. 6 – 8
D-94209 Regen

e-mail:
fink@arberland-regio.de

více informací
o koordinačním místu
Bavorsko – Čechy:
www.bayern-tschechien.de

Simona FINK

koordinátorka Bavorsko – Česky

Simona Fink je rodačkou z Plzně. Prožila tam dětství a studia a po maturitě, v roce 1994, se odstěhovala do Bavorska, kam původně odjela na letní brigádu. Odtud se již domů natrvalo nevrátila.

Za 25 let, které v Bavorsku prožila, dokázala věci, na které by měla být právem pyšná. Dokázala, že české ženy disponují obrovským potenciálem, který umí využít ve prospěch svůj i druhých, ve prospěch, který má přeshraniční dopad.

Simona Fink žije střídavě v Bavorsku i v České republice, v obou zemích má rodinu, přátele, zázemí a obě země miluje. Ale hlavně pro ně pracuje, propojuje je a přináší jim velký užitek.

Její pracovní místo se jmenuje „sekretariát pro přeshraniční management v oblasti kultury a cestovního ruchu", které je financováno českým ministerstvem pro místní rozvoj a bavorským ministerstvem financí.

Pracuje tedy jako manažerka, koordinátorka a jednatelka, jejímž cílem je podpora spolupráce mezi Němci a Čechy, mimo jiné řídí regionální infocentra se zaměřením na propagaci České republiky a Bavorska. V těchto centrech poskytují informace o geografii, historii, kultuře, přírodních zajímavostech a architektonických památkách v Bavorsku a Čechách a nabízejí tipy pro pěší, cykloturisty i pro zpříjemnění letní i zimní dovolené v dané oblasti.

Tak podrobnou a fundovanou znalostí regionu, kultury a turistických nabídek na území Dolní Bavorsko, Horní Falc, Karlovarsko, Plzeňsko a Jižní Čechy, vlastní iniciativou a radostí z navazování kontaktů, disponuje málokdo, paní Simona Fink ano a je proto tou pravou klíčovou kvalifikovanou osobou pro tuto pozici.

ÚSMĚV,
KÁVA, ČOKOLÁDA...

Firmu Sedmero paprsků jsem založila v září 2014 společně s partnerem Pavlem Svítkem. Předcházelo tomu několik let získávání cenných zkušeností ve „škole života“, především v oblasti obchodních, komunikačních a prezentačních dovedností. Velkým přínosem bylo pro mě i dvouleté působení ve společnosti Dale Carnegie Training.

Podnikání je pro mě radost a poslání

Vnímám sebe, rodinu a firmu jako jeden celek, který je vzájemně propojený a v souladu. Každý den potkávám zajímavé a inspirativní lidi, se kterými mohu sdílet zkušenosti a příběhy, ať už je to během networkingových akcí nebo u kávy a čokolády v prostorách naší firmy. Tato setkání bývají velmi příjemná, neboť nad zdravou kávou a pravou čokoládou se nikdo nemračí. Úsměv, pohoda a umění naslouchat a inspirovat – to jsou naše hodnoty a recept na úspěch.

Zásadní je pro mě také spolupráce se společností Organo Gold, díky které mohu být v osobním kontaktu se světovými lídry a mentory, inspirovat se lidmi z různých zemí, cestovat. Její zakladatel Bernie Chua se nechal inspirovat slovy Warrena Buffetta (Z věcí, které máte rádi, si udělejte své hobby, a z věcí, které má rád svět, si udělejte byznys) a přišel s myšlenkou přidat „královnu rostlin“ Reishi (Ganoderma lucidum) do produktů, které svět miluje – do kávy, čaje a proteinových nápojů. Denním užíváním těchto produktů si může každý zlepšit své zdraví.

Mojí dlouholetou zálibou je vzdělávání a knihy, a to především z oblasti osobního rozvoje a magie. Do této záliby ráda investuji svůj volný čas a peníze a jsem velmi pyšná na svoji knihovnu. Oblíbenými autory z oblasti osobního rozvoje jsou Dale Carnegie a Robin Sharma, z oblasti magie pak Aleister Crowley.

V posledních dvou letech mě absolutně uchvátil geocaching, díky kterému poznávám nejen prima lidi, ale především krásná místa naší země a různá tajemná zákoutí, překonávám překážky v terénu i ve své hlavě a užívám si chvíle pohody s přítelem Pavlem, dcerou Eliškou a fenkou Sunny.

Moje poselství

Vše, co se děje kolem nás je správně a má to svůj důvod, ačkoliv mnohdy nejsme schopni ten důvod pochopit hned. Jakmile získáme odstup a nadhled, odpověď přijde. Vše začíná a končí v naší mysli a my máme tu svobodu rozhodnutí, jak k dané situaci přistoupíme.

PM
– Sedmero paprsků s.r.o.

Wenzigova 2
301 00 Plzeň
tel.: 774 488 044

e-mail:
mila@sedmeropaprsku.cz
www.sedmeropaprsku.cz

Ing. Miluše LUSKOVÁ

PM – Sedmero paprsků s.r.o., jednatelka

Vzdělání:
Česká zemědělská univerzita v Praze, obor rostlinolékařství

Jazykové znalosti:
angličtina, ruština

Motto:
Be yourself – everyone else is already taken. (Oskar Wilde)

Společnost PM – Sedmero paprsků s.r.o. se zaměřuje na poskytování kvalitních služeb v oblasti tiskové výroby a reklamní produkce. Naše portfolio zahrnuje celé spektrum polygrafické výroby, přičemž největší přidanou hodnotou pro naše zákazníky jsou velkoformátové aplikace. Specifickou částí je gurmánský marketing, neboť stále populárnější formou firemních dárků jsou potraviny a nápoje. Rozhodli jsme se tuto oblast ještě dále posunout a proto v našem sortimentu najdete jedinečné pravé čokolády Fino de Aroma, gurmánskou kávu a čaje Organo Gold a další vybrané pochoutky, kterými můžete obdarovat své klienty a kolegy. Všechny dobroty vám s úsměvem dáme ochutnat, neboť "jedno ochutnání vydá za tisíc slov i obrázků".

VÝJIMEČNÉ NEMOVITOSTI, VÝJIMEČNÉ OKOLNOSTI, VÝJIMEČNÍ LIDÉ

Kdy byla Vaše firma založena?
Pod značkou WOW Reality působím od roku 2017, jinak v oboru realit se pohybuji od roku 2015. Podnikatelskou dráhu jsem začala v roce 1997.

Jaká je Vaše původní profese?
Vystudovala jsem gymnázium se zaměřením na studium angličtiny a následně vyšší odbornou školu ekonomickou. Moje vzdělání tedy nijak nepředurčilo žádnou konkrétní profesi. K současným pracovním aktivitám jsem dospěla vývojem pracovního i osobního života.

Jaké byly začátky Vašeho podnikání?
Každý začátek je těžký a ani já nemohu říci, že bych cokoliv dostala zadarmo. V první řadě člověk musí dělat to, co ho baví, co mu dává smysl, přináší mu uspokojení. Já jsem měla to štěstí, že jsem od samého začátku dělala práci, která mne bavila. Ať to bylo v rodinné firmě nebo nyní, ve vlastní realitní kanceláři. Před více než dvaceti lety jsem se rozhodla jít vlastní cestou, nespoléhat se na jiné a to se vyplatilo. Nic bych v tomto směru neměnila.

Změnila byste něco, pokud byste mohla vrátit čas?
S dnešními zkušenostmi bych leccos udělala jinak, ale v daném čase, v daném životním období jsem se vždy rozhodla tak, jak jsem si v tu dobu myslela, že je to nejlepší. Žiju dnes a dívám se dopředu.

Co Vám podnikání dává, co bere?
Nemám moc ráda slovo podnikání. Moje „podnikání" je práce, která mě baví, která je mi koníčkem. Samozřejmě to stojí spoustu času, protože kromě toho, že mě baví, mě také musí živit. Na druhou stranu si ale svůj čas mohu naplánovat a rozdělit efektivně mezi práci, rodinu a sebe.

V čem spatřujete úspěšnost a výjimečnost Vaší firmy?
V podtitulu názvu naší společnosti máme motto: Výjimečné nemovitosti, výjimečné okolnosti, výjimeční lidé. Každá nemovitost je pro nás něčím výjimečná. Každá okolnost prodeje nebo koupě nemovitosti je něčím výjimečná, pro prodávajícího i pro kupujícího. Výjimeční jsou naši makléři a výjimeční jsou i naši zákazníci. S tímto k naší práci přistupujeme. Vždy pracujeme tak, aby měl zákazník pocit jedinečnosti. Každý je pro nás stejně důležitý, ať prodává garáž nebo nemovitost za mnoho miliónů. To je základem našeho úspěchu.

Pro každou nemovitost se snažíme hledat ten nejoptimálnější způsob prodeje. Jinak se prodává chalupa, jinak se prodává byt na sídlišti. Každá nemovitost, a tím i každý zákazník, si zaslouží individuální přístup. Spokojený zákazník pak je tou nejlepší referencí.

Máte profesní zásady, kterými se řídíte?
Nezklamat zákazníka. I nejsložitější případ má řešení. Když dostaneme důvěru, je to obrovský závazek a odpovědnost. Klient pak musí mít jistotu, že je v těch nejlepších rukou.

Komu byste chtěla za svoji současnou pozici poděkovat? Kdo Vás k podnikání motivoval, pomáhal a ovlivňoval?
Mám štěstí, že mohu dělat práci, která mne baví a naplňuje. Největší dík za to patří mým dvěma dcerkám. Odmalička se mnou sdílejí moje pracovní úspěchy i neúspěchy, často bylo nutno přizpůsobit každodenní rozvrh mému pracovnímu vytížení, ale všechno jsme spolu zvládly, dnes jsou skoro dospělé a tak mohu říci, že náš vztah to snad jen posílilo. Vidí, že úspěch není zadarmo, že se pro něj musí něco udělat. Nejsem typ ženy, která by dokázala sedět doma, neustále musím vyvíjet nějakou aktivitu. Mnohé plánujeme společně s dcerkami. Jsou moje parťačky, neskutečně skvělé a já jim fandím, aby i ony mohly v životě dělat to, co je baví.

Jak vypadá Váš pracovní den?
Neznám pojem pracovní doba. Pracuji kdykoliv, podle potřeby. I když v posledních letech více dbám na odpočinek a společný čas strávený s rodinou. Vstávám brzy, přestože do kanceláře chodím až na devátou. Každý den je jiný. To je na mém povolání to krásné. Jeden den jsou schůzky s klienty, jeden den připravujeme nemovitosti na fotografování, další den je kancelářská práce. Jen pár příkladů rozmanitosti práce v realitní branži.

Máte v plánu se ještě něco naučit?
Stále se učím. Stále se snažím vzdělávat. Je důležité neustále udržovat kontakt se světem, s aktuálním děním nejen v oboru, ve kterém pracujete, ale všeobecně. Pohybuji se mezi lidmi a musím tedy umět reagovat na jejich potřeby, požadavky, radosti i strasti. Celoživotně se učím trpělivosti, vždycky bych chtěla všechno hned. S rozvahou a úsměvem jde všechno lépe.

WOW Reality
WOW Reality, s.r.o.
obchod s nemovitostmi
www.wowreality.cz

Markéta KRAUSOVÁ

majitelka WOW Reality, s.r.o.

Vzdělání:
vyšší střední

Po mnoholeté praxi v rodinné firmě se rozhodla jít vlastní cestou v jiném oboru. Před čtyřmi lety úplně změnila životní styl, jak po osobní tak pracovní stránce a rozhodla se udělat si z koníčka povolání. Pustila se do realitního světa. Nejprve působila pod značkou frenšízy, ale to ji brzy přestalo bavit, cítila se svázána pravidly, která nebylo možné nijak ovlivnit. Rozhodnutí jít vlastní cestou tak bylo nasnadě.

Zda to bylo rozhodnutí správné, či nikoliv, jednou ukáže čas.

NĚKTEŘÍ LIDÉ VSTOUPÍ DO NAŠEHO ŽIVOTA A RYCHLE Z NĚJ ZASE ODEJDOU. NĚKTEŘÍ V NĚM NĚJAKOU DOBU ZŮSTANOU A ZANECHAJÍ STOPY V NAŠICH SRDCÍCH, MY UŽ PAK NIKDY NEJSME STEJNÍ.

Dětský domov je školské zařízení pro výkon ústavní výchovy dětí. Zajišťuje základní právo každého dítěte na výchovu a vzdělávání v návaznosti na ústavní principy a mezinárodní smlouvy o lidských právech a základních svobodách. Pečuje o děti podle jejich individuálních potřeb a ve vztahu k nim plní zejména úkoly výchovné, vzdělávací a sociální. Účelem dětského domova je zajišťovat péči o děti s nařízenou ústavní výchovou, které nemají závažné poruchy chování. Vzdělávají se ve školách, které nejsou součástí dětského domova.

Děti mají plné přímé zaopatření. Jsou jim vytvářeny podmínky podporující sebedůvěru, rozvíjející citovou stránku jeho osobnosti a umožňující aktivní účast dítěte ve společnosti.

Dětský domov zajišťuje jednu z forem náhradní rodinné péče dětem ve věku zpravidla od 3 do 18 let, na základě rozhodnutí soudu o ústavní výchově.

Existuje zlomový okamžik, který rozhodl o Vašem zájmu pracovat v dětském domově?

Být u toho, jak děti dokončí povinnou školní docházku, dostávají výuční listy, maturují, studují na vyšších odborných školách, i na vysokých školách. Za deset let, co jsem v domově, mám to štěstí u toho být.

Jaké byly Vaše začátky v Dominu?

V koncepci pro konkurz na místo ředitelky jsem si vytýčila, že chci vybudovat zařízení, ve kterém by se měl život dětí svou formou co nejblíže podobat běžnému modelu rodiny se všemi právy a povinnostmi jednotlivých členů. Dětem by se mělo dostat co nejvíce potřebných, pro život nezbytných potřebných dovedností a návyků, žádoucích modelů a vzorců chování.

Děti vychovávané v dětských domovech rodinného typu by měly odcházet do života vybaveny základními znalostmi o hospodaření a vedení domácnosti, vzájemné pomoci a respektování členů rodiny a s vědomím nutnosti tolerance a upřímnosti v jednání. Po dosažení 18 let by jejich integrace do společnosti neměla být „zlomem“ v životě, ale plynulým přechodem do světa dospělých. Uvědomění si základních mezilidských citových vazeb, získání praktických společenských návyků a respektování základních principů lidského soužití, znamená velmi cenný vklad do začátku samostatného života.

Jak vlastně žijeme?

Rodinné skupiny jsou materiálně vybavené srovnatelně jako standardní rodiny. Každá rodinná skupina disponuje určenými finančními prostředky pro nákup potravin. Pedagogové společně s dětmi nakupují potraviny v obchodech, vaří si, vytváří jídelníčky. Obědvají ve školních jídelnách jako ostatní děti z běžné populace, další stravování je zajištěno na rodinných skupinách. Učí se sebeobslužným činnostem, starají se o své ošacení, perou, prostě dělají vše jako ostatní děti, které žijí v rodinách.

Když se dnes ohlédnete zpět, splnila se Vaše očekávání?

Chcete-li, aby skupiny byly co nejvíce podobné rodině, musíte jim vytvořit technické podmínky. V centrální budově byly při mém nástupu čtyři skupiny. Byly propojené a děti se vlastně mohly pohybovat ve všech. Podle mě zmatek. Děti ze škol chodily do jídelny v domově a kuchyně pro ně připravovala veškerá jídla. Podařilo se mi skupiny oddělit, průchody mezi jednotlivými skupinami uzavřít, tím vytvořit samostatné rodiny a jednu skupinu vystěhovat do bytové jednotky v jiné lokalitě města. A během dvou let dostat centrální kuchyni do útlumu.

Nežijeme v jedné budově. Jsme rozeseti v různých lokalitách města Plzně. Aktuálně v domově může žít až 56 dětí, průměrně je ale počet okolo 54. Děti žijí v šesti rodinných skupinách. Sedmá skupina, to je šest mladistvých, kteří jsou v domově na základě dohody. Dva chlapci studují na středních školách, dva na vysoké škole, dvě děvčata – jedna na VOŠ a druhá na víceletém španělském gymnáziu.

Co Vám Vaše profese dává?

Když se daří, je to moc fajn. Z každého úspěchu, kde se prezentují děti, mám radost a jsem na ně pyšná. Prezentují práci svých tet a strejdů, kteří se o ně starají. Patří jim velký dík a obdiv. Naši zpěváci a tanečníci vystupují při veřejných akcích a zúčastňují se soutěží. Fotbalisté Domina vyhrávají turnaje v rámci DD Cupu a dalších turnajů, které jsou pořádány pro dětské domovy v rámci celé republiky. Aktuálně připravujeme již 24. ročník tradičního mezinárodního turnaje v sálové kopané dětských domovů. V Dominu jsme díky sponzorům vybudovali keramickou dílnu s pecí a hrnčířským kruhem. Věřte, že šikovná teta dokáže s dětmi krásné věci. Tyto výrobky potěší hosty a přátele domova.

Jaké jsou Vaše profesní zásady?

Férové a otevřené jednání, sounáležitost a kooperace s týmem, mezilidská spokojenost, rychlá a jasná informovanost, respektování požadavků, individuální přístup k řešení situací, dodržení domluv.

Jaké jsou Vaše silné stránky?

Dobré organizační schopnosti, konstruktivní jednání, nadšení a nasazení pro věc, snaha dokončovat započaté, pracovitost, loajalita, smysl pro pravidla a řád.

Co považujete za cennou radu, kterou jste v životě dostala?

Bylo to, co mně říkal můj tatínek: „Dívej se kolem sebe, měj oči dokořán!!“ Řídím se i radou maminky: „Chovej se tak, aby ses nemusela omlouvat!“

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Hierarchie hodnot se životní cestou mění, ani to jinak nejde. To co bylo ve 20, není ve zralém věku. Na prvním místě mám svobodu a zdraví; protipólem je korupce, pokrytectví, samota.

Pokud byste mohla zanechat poselství či vzkaz pro budoucí generaci, co by to bylo?

Smířit se s minulostí. Chovat se lépe k planetě. Napřímit hierarchii hodnot. Vylepšit interpersonální vztahy.

DĚTSKÝ DOMOV DOMINO PLZEŇ

DĚTSKÝ DOMOV DOMINO
Plzeň
Vojanova 22
www.dddomino.cz

Mgr. Naďa ERBOVÁ

ředitelka
Dětský domov Domino Plzeň

Vzdělání:
vysokoškolské, Pedagogická fakulta Západočeské univerzity v Plzni

Po ukončení studia na pedagogické fakultě pracovala na sportovní škole se zaměřením na fotbal a plavání. Druhému uvedenému sportu se věnovala od mládí a dosáhla dobrých výsledků v rámci soutěží v tehdejší ČSSR. Hrála vodní ženské pólo a byla členkou Vodní záchranné služby v Plzni. Začala studovat speciální pedagogiku na plzeňské ZČU a potom působila na Základní škole v Chlumčanech ve funkci zástupkyně ředitelky. V tu dobu již měla zkušenost s dětmi sportovně talentovanými a zároveň s dětmi z běžné populace. Lákala ji práce s problémovými dětmi a proto odešla do speciálního školství. Její cesta vedla přes zvláštní školu do dětského diagnostického ústavu.

Setkala se s dětmi, které ji oslovily svými příběhy, trápeními, starostmi i radostmi. Pobyt v „diagnosťáku“ je ale krátkodobá několikaměsíční záležitost a tak došla k závěru, že by chtěla děti provázet po delší dobu, než několik měsíců. To byl krok k přihlášení se do konkurzu po plzeňského dětského domova, který vyhrála a kde působí již 10 let.

DOKUD NEVYČERPÁM VŠECHNY MOŽNOSTI, NEŘEKNU KLIENTOVI „NEJDE TO“

Existuje zlomový okamžik, kdy jste se rozhodla pro tuto práci?
Ano, když jsem se dozvěděla o možnosti pomáhat lidem a že mi za to bude někdo jiný platit.

Takže to byla dobrá volba?
Rozhodně. Pokud mám dnes možnost prostřednictvím svojí práce pomáhat svým klientům, plnit jim přání a sny a být za to dobře finančně ohodnocena, to je přece krásná práce.

Co bylo a je klíčem k úspěchu ve Vaší profesi?
Je to více faktorů. Ale opravdu důležitou roli hraje komunikace, vzájemná důvěra a otevřenost mezi mnou a klientem. Mým úkolem je dobře poslouchat, abych věděla, jaké mají klienti nejen přání, ale i možnosti, co jsou ochotni pro danou věc udělat, zda jsou jejich představy realizovatelné. A potom sobě i jim umět správně poradit.

Čeho se nejčastěji poradenství týká?
V podstatě jde o jakoukoli finanční situaci, kterou chce klient řešit a neví si s ní rady. Mým cílem je najít řešení, které mu v tom maximálně pomůže.

Jsem vytrvalá a dokud nevyčerpám všechny možnosti, neřeknu klientovi- nejde to. Ať se to týká hodnotného svatebního daru nebo financování rodinného domu. Ostatně, to mě baví asi nejvíce, pomáhat lidem k jejich vysněnému bydlení.

Velmi si vážím klientů, kteří mi věří a dali souhlas k uveřejnění jejich životního příběhu o splněném snu. Například příběh manželů Sontágových, kterým jsem pomohla, mě stále přesvědčuje o tom, že mé počínání má smysl.

Víte, profese finančního poradce je v naší zemi velmi mladá. Přízeň klientů si musíme budovat naším přístupem a profesionalitou a mne velmi těší, když dostanu od klientů důvěru a doporučení na další, kteří se mnou chtějí spolupracovat a sami se hlásí o finanční servis.

Jaké byly Vaše začátky v této profesi?
Hodně náročné na čas. Musela jsem se učit, přijímat mnoho nových informací,učit se rozhodovat. Nevzdala jsem to, jsem Lvice.Věděla jsem, že mám ráda lidi a že jim chci pomáhat a teď vidím, že jim pomáhám nejen finančně ale i lidsky.To mě nabíjí novou energií.

V čem spatřujete výjimečnost firmy OVB?
Je to holding, který má 25 letou tradici v ČR a 48 let v Německu, má svoji vizi a své know-how a záleží na každém z nás, zda jí uvěří, využije jí a dosáhne s její podporou svých snů.

Čeho chcete dosáhnout Vy?
Ukazovat tuto cestu dalším lidem.

Kdo Vás v životě ovlivnil?
Moje nadřízená, která si mě vybrala po maturitě rovnou ze školy a vizionář a zakladatel firmy OVB v ČR, pan Ing. Miroslav Žemlička, můj ziskatel.

Čeho si nejvíce ceníte?
Na prvním místě je u mě rodina, její spokojenost a zdraví. Profesně si velmi vážím současného postu oblastní ředitelky OVB a také třeba toho, že jsem se mohla podílet na osvětě našeho národa prostřednictvím zábavně-vzdělávacího seriálu Rychlý prachy, s Petrem Novotným a Dianou Kobzanovou, který se vysílal na Tv Prima. Seriál skončil, ale ten každodenní pokračuje.

Čeho chcete ve své profesi dosáhnout?
Vybudovat samostatnou firmu se samostatnými manažery, postavenou na stejných zásadách holdingu.

Co je pro růst takové firmy nejdůležitější?
Můj postoj. Lidé se mnou pak buď chtějí nebo nechtějí spolupracovat.

VĚRA ZÁMEČNÍKOVÁ
oblastní ředitelka
pro OVB Allfinanz
mobil: 776 019 779
www.ovb.cz
www.vera-zamecnikova.cz

Jaké máte profesionální zásady?
Jsem korektní, loajální a mám pozitivní přístup k životu.

Kde a jak trávíte volný čas?
Miluji řecký ostrov Rhodos, už jsem tam byla 5x.Cvičím jógu, lyžuji, jezdím na in-linech, rádi s manželem cestujeme.

Do čeho ráda investujete?
Do rodinného zázemí, cestování, knih, koncertů, kultury, umění, památek, čili do života.

Kdo je Vaším oblíbeným literárním autorem?
Rhonda Byrne, Dale Carnegie, Brian Tracy a mnoho dalších autorů z oblasti osobního rozvoje. Různě se k nim vracím.

S kým byste se ráda setkala?
S Robertem Kiyosaki.

Co byste vzkázala budoucí generaci?
Člověk byl zrozen, aby byl šťasten. Tak buď!

Jaké je Vaše motto?
Štěstí Tvého života závisí na povaze Tvých myšlenek. (Marcus Aurelius)

Věra ZÁMEČNÍKOVÁ

oblastní ředitelka pro OVB Financ

Vzdělání:
středoškolské, Evropská akademie pro finanční management

Původním povoláním je vychovatelkou ve školní družině, později učitelkou a vedoucí dramatického kroužku. Náhodné setkání se spolužačkou ze střední pedagogické školy na nejrušnější křižovatce ve městě považuje za osudové. *„Pojď pracovat do mojí firmy“*, nabídla jí kamarádka, nynější zemská ředitelka. *“Budeš radit lidem, co s penězi a někdo jiný tě za to bude dobře platit“*.

Říká se, že nic není náhoda a tak se paní Věra i s manželem vydali do Toužimi, kde je čekaly další informace ohledně nové pracovní pozice. Přejete si úspěch, peníze a aby si vás lidé vážili? Tyto a další otázky se jí honily hlavou po návratu domů a věděla, že ani za stopadesát let nezíská to, co by si přála, pokud neudělá změnu.

Nakonec se pro ni rozhodla. A její pohádka se stala skutečností. Po 20 letech ve školství ukončila pracovní poměr, odřízla za podpory manžela a rodiny větev, na které dosud seděla a začala úplně novou profesi finančního poradce. Pustila se do práce, znovu se učila, studovala, školila a díky své píli, povaze, schopnostem a dlouhodobé spolupráci s OVB se stala její oblastní ředitelkou. Vybudovala si spolehlivý pracovní tým a dnes má na svém kontě řadu pracovních úspěchů v podobě spokojených klientů, kterým pomohla s jejich finanční situací.

NABÍZÍM KLIENTŮM NÁVŠTĚVY MÍST, KTERÁ V CESTOVNÍM KATALOGU NENAJDOU

V čem vidíte výjimečnost svých služeb?

Umím promyslet, nabídnout a ušít pobyt každému klientovi na míru. Když má někdo rád historii, najdu místa, která by měl vidět, ale navíc ta, která v katalogu nejsou. Když je někdo gurmán, pošlu ho nejen do vyhlášených restaurací, ale zvláště do takových, kde si opravdu pochutná. Navíc se snažím, aby zájezdy probíhaly v přátelské atmosféře, aby byly precizně promyšlené a hlavně, aby se z nich klienti vraceli spokojeni.

Mnozí z nich se stali mými přáteli, s několika kolektivy pořádám zájezdy více než 10 let. Navrhnu jim program do zemí, kam se chtějí podívat. Třeba do Maďarska, Irska, Skotska, Tyrolska. Minulý týden se vrátili manželé z Vietnamu, kterým jsem připravila speciální program. Už se těším, až budou vyprávět.

Máte svůj nesplněný cestovní sen?

Určitě jsou místa, kam se chci ještě podívat. Třeba do Rumunska do Banátu, kde žije v českých vesnicích česká komunita nebo Machu Picchu v Peru.

Co je pro Vaše klienty a profesi nejdůležitější?

Zařazovat pro ně do programu zájezdů kromě klasických okruhů taková místa, která jsou nejen krásná, ale výjimečná a která nejsou běžně k vidění.

Třeba takové Irsko je známé Moherskými útesy. Když tam ale přijedete, připadáte si jako na Václavském náměstí, kde je přelidněno. Málokdo už ale ví, že asi 300 km na sever je pohoří, které je 3x vyšší a krásnější.

Jaké máte podle Vás silné stránky?

Jsem systematická.

A profesionální zásady?

Podávám a zprostředkovávám klientům objektivní a pravdivé informace. Jsem *„pintlich“*, mám ráda systém, preciznost.

Na zájezdy odjíždím vždy pečlivě připravena, vybavena patřičnou dokumentací a harmonogramem. Cestu si pravda tolik neužívám, až když se vrátím a vše *„klapne“*, uvědomím si, jak to bylo krásné a fajn.

Byla Vaše dosavadní činnost odměněna?

Určitě, viděla jsem kus světa a podívala tam, kam bych se nikdy normálně nedostala. Moje pracovní pozice mi navíc umožňuje různé benefity, byla jsem několikrát na veletrhu cestovního ruchu ve Skotsku a zaplavala jsem si s delfíny v Mexiku. Ale samozřejmě největší odměnou je pro mě pochvala od mých klientů.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Tatínek, který mi svým všeobecným přehledem, vypravěčským talentem, sledováním filmů a četbou nastavil vysokou laťku do života a maminka, která přečetla snad všechny knihy na světě, mě naučila vybrat si ty přínosné.

Co ráda čtete?

Autobiografie, případy ze soudní síně, historické romány.

Máte v plánu se ještě něco učit?

Líbí se mi francouzština, je *„lahodná“*. Vždycky, když přijedu z Francie, jsem rozhodnutá, že se ji naučím.

Do čeho ráda investujete?

Momentálně do svého domu, jinak do knih, ráda nakupuji v antikvariátech.

Co očekáváte hezkého v nejbližší době?

Pojedu se svým přítelem prozkoumat terén pro zájezd do Toskánska. Čeká mě teplo, vinice, pobřeží a vím, že to bude krásné.

S kým byste se ráda setkala?

Těch zajímavých osobností je mnoho, třeba s Winstonem Churchillem. Zeptat se ho, co říká na dnešní politiku. Byl to vynikající stratég a politik, dokázal předvídat situace. Navštívila jsem místa, kde se narodil a žil. Nebo takový W. A. Mozart, bohém, geniální hudebník.

Vaše motto:

Kdo je připraven, není překvapen.

ARNICA TOUR
cestovní ruch, průvodcovská činnost, zájezdy šité na míru s důrazem na speciální požadavky

e-mail: info@arnicatour.cz.
www.arnicatour.cz

Mgr. Zuzana ZMRHALOVÁ

majitelka cestovní agentury ARNICA TOUR, průvodce

Vzdělání:
VŠ obor pedagogika

Snila kdysi o Londýně a odjela tam na téměř tři roky. Po návratu věděla, že cestovat po zahraničí sama nechce. Když jednou doprovázela svoji londýnskou kamarádku po Karlově mostě a vyprávěla jí o české historii a pověst o Bruncvíkovi, uslyšela slova, která rozhodla o její budoucnosti: "Ty by jsi měla dělat průvodkyni“.

Zuzana si tedy založila živnostenský list v oboru cestovní ruch a průvodcovství a od té doby si téměř dvě desítky let plní svůj sen. Navštěvuje místa, která chce poznat a kde není sama, nýbrž se skupinou svých klientů a přátel. Za dobu svého podnikání navštívila desítky zemí – od Skandinávie po Mexiko a přinesla silné neobvyklé cestovní zážitky mnoha spokojeným klientům.

I UKLÍZEČKA V SUPERMARKETU VÁS MŮŽE NAUČIT POKOŘE

Vystudovala jsem ekonomickou školu, ale čísla mě nikdy nebavila. V devadesátých letech jsme začali podnikat v obchodě s potravinami a zeleninou, po patnácti letech podnikání ukončili a já jsem hledala zaměstnání nové. V té době jsem měla značné zdravotní potíže, se kterými mi lékaři několik let nedokázali pomoci. Při hledání na internetu jsem narazila na člověka, který dělal diagnostiku pomocí počítačového programu a používal k řešení potíží frekvenční generátor. Po absolvování této terapie se můj zdravotní stav celkem rychle zlepšoval. Rozhodla jsem se začít podnikat právě v této oblasti a zdálo se mi to celkem jednoduché. Když pomohly frekvence mně, mohou pomoci i dalším lidem. Věděla jsem samozřejmě, že nestačí jen pustit přístroj a čekat na zázrak, ale chtěla jsem vědět, jak to funguje uvnitř těla. Začala jsem navštěvovat semináře, školení, studovat literaturu a hledat a hledat. Po čase jsem zjišťovala, že u někoho frekvence zaberou hned a bolesti zmizí, u někoho vůbec ne, nebo spustí úplně jinou reakci, než očekávám. Navíc cena frekvenční terapie není příznivá pro každého člověka. Takže jsem začala hledat znovu. Udělala jsem si kurzy detoxikačních poradců firmy Joalis. Cena jejich preparátů není tak vysoká a účinky jsou dost dobré. I ohlasy klientů ukazovaly, že jsem na správné cestě. Vždycky jsem se zabývala i svým zdravotním stavem a tak jsem vyzkoušela, co se dalo. Rodiče, přítel i jeho maminka a další známí jsou mými zkušebními klienty po celou dobu. Mám tak více možností pro zkoumání různých bolestí a můžu na nich trénovat a zdokonalovat své dovednosti. Po pěti letech je to docela hezká sbírka. Stejně mi však nestačí a asi nikdy stačit nebude jen použití frekvencí. Za těch pět let jsem se naučila používat akupresurní body na odblokování bolestí (samozřejmě v omezené míře, ale funguje to), psychologické odblokování metodou techniky kvantového doteku matrixu. To zní asi šíleně, ale když se člověk zbaví věcí, kterých se bojí, úžasně se mu uleví. Někdy vůbec nevíme, že se něčeho bojíme a pak je to bludný kruh bez východiska. V současné době studuji školu kraniosakrální biodynamiky. Je to energetická terapie, která bez aktivního zásahu terapeuta nastartuje léčebné procesy v těle.

Do centra jem pořídila další přístroje, druhou diagnostiku – kondiční orgánový scanner, který zjišťuje, jak fungují jednotlivé orgány a přístoj Bemer, jenž frekvencemi umožňuje rozšíření mikrocévek a prokrvení těla a končetin. Dají se s ním řešit např. diabetické vředy na nohou a pomáhá třeba i s roztroušenou sklerózou. Mám také generátor kyslíku pro oxygenoterapii.

Čeho chcete dosáhnout?

Dobrá otázka. Chci, aby ode mne odcházeli klienti bez bolestí a v klidu. Aby se rádi vraceli. Abych měla kolem sebe spokojené a šťastné lidi.

Co je proto nejdůležitější, co musíte dělat?

Neustále hledat. Pokud nemohu klientovi pomoci na fyzické úrovni, snažím se dostat dál a dál. Vzhledem k tomu, že dnešní společnost už ví, že nejsme pouze fyzická těla, ale i energetická, snažím se proniknout i do těchto zákoutí. Jen se o tom nedá mluvit s každým klientem a hned napoprvé. Pak jsou mé možnosti omezené. Také čas hraje svou roli. Každý chceme, aby nás nic nebolelo a chceme to hned. Často se mi povede, že klient skutečně odejde bez bolestí. Jenže se nedá spolehnout na to, že to bude trvat věčně. Když dál nic nedělá, zpravidla se bolest vrátí nebo se ukáže jinde. Říkám to pořád. „Trpělivost přináší růže".

V čem je podle Vás Vaše osoba a činnost výjimečná?

Už před dvaceti roky jsem se dostala k budhistickým knížkám. Při jejich čtení jsem zjistila, že to, co čtu, vnímám na svém těle. V podstatě se mi to děje. Díky tomu se dokážu vcítit do problémů svých klientů. Můžu jim ukázat jiný úhel pohledu na jejich potíže a řešení najít v úplně jiných souvislostech. Pro mnohé lidi můžu být zajímavá i tím, že pracuji s energiemi. Nejraději jim ale ukazuji, že si takto mohou pomoci sami. Každý člověk přece svou energii má a je jen otázkou, jak s ní pracuje. Nedávno o mně prohlásili, že jsem čarodějnice, ale to mě asi přeceňují. Na čarodějnici jsem skutečně nestudovala.

Jaké máte silné stránky?

Snažím se být v maximální míře klidná a udělat si odstup od problémů. Nikomu přece nepomohu tím, když budu prožívat jeho problémy. To se v tom utopíme oba. Tenhle přístup mě naučil můj přítel. Najít jiný úhel pohledu a nenechat si vyplách-nout mozek médii. Mám ráda diskuzi, ale takovou, kdy obě strany respektují názor druhého a v průběhu rozhovoru mohou dojít ke stejnému názoru. Je pro mě velmi důležité respektovat druhého.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Muži. Otec, bývalý manžel, přítel, syn a spousta dalších. Každá akce vyvolává reakci. Takhle se učím celý život. Na ženy zapomenout také nemohu. I obyčejná uklízečka v supermarketu vás může naučit například pokoře.

Co považujete za cennou radu, kterou jste v životě dostala?

Nevěř všemu, co se blýská. Nemám ráda pozlátka a cítím je na dálku.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Pravda a poctivost. Ani netušíte, jak rychle melou Boží mlýny.

Máte svůj oblíbený literární žánr a autora?

Esoterika, budhismus, energie. V knihovně mám více než dva tisíce knih – a přečtených.

Za co ráda utrácíte peníze?

Přece za luxus.

Pokud byste mohla zanechat poselství či vzkaz pro budoucí generaci, co by to bylo?

Nechvátejte. Snažte se prožít každý okamžik. Nejenže to prodlužuje život, ale dokonalé prožívání vás dokáže zbavit strachu.

Která historická událost na Vás zapůsobila?

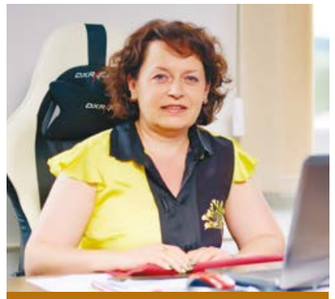
Žádná, žiju teď a tady.

S kým byste se ráda setkala?

S dokonalým mistrem, nemusí to být budhista.

1. ZAPPER DETOX CENTRUM s.r.o.

Dr. Sedláka 937
Klatovy 339 01
tel.: 603 281 664
www.1zapper.cz



Hana BÁRTOVÁ

majitelka a jednatelka firmy 1. ZAPPER DETOX CENTRUM s.r.o.

1. ZAPPER DETOX CENTRUM s.r.o. je firma zaměřená na zlepšování lidského zdraví formou detoxikace, tedy odbourávání patogenů a toxinů z lidského organismu.

Její každodenní prací je diagnostika klienta, posouzení jeho zdravotního stavu z pohledu celostní medicíny a následné použití frekvenčních přístrojů na řešení jeho zdravotních potíží.

V této profesi se našla. Baví ji hledání problémů a jejich řešení. Neustálá kombinace možností, jak pomoci lidem. Své kombinační schopnosti používala už při spolupráci se současným přítelem, kdy s ním navštěvovala firmy, kterým nabízeli ekonomické poradenství. Alternativní medicína je jí však bližší než ekonomika. Líbí se jí postupné sbližování s lidmi. Když je pak vidí po nějaké době a oni jsou úplně jiní, spokojenější, je to zadostiučinění a ona ví, že je na správné cestě.

Chce nadále lidem ukazovat možnosti uzdravení a lepšího života. Tvrdí, když si každý bude schopný pomoci sám, jednou nebude koho uzdravovat. Pak se uzdraví celá planeta.

DARE2 – DARE TO – ODVÁŽIT SE

JE TO TAKÉ ZKRATKA PRO DREAM, ACT, RISK , EMBRACE

Podporuji lidi i sebe v tom, mít sny (dream), podnikat kroky v jejich plnění (act), nebát se pro to něco riskovat (risk) a pak přijmout změny, které to přinese(embrace).

Za jakých okolností jste se ocitla v současné pozici?

Baví mě učit se nové věci, tak jsem postupně vystřídala různé pozice, které spojovala práce s lidmi a komunikace. Prošla jsem si jazykovkami, univerzitou, dostala se jako lektor do firem a už od mala jsem věděla, že nejsem moc poslušná, tak si budu muset šéfovat sama.

Existuje zlomový okamžik, který o ní rozhodl?

V současné době se hodně věnuji neziskovému sektoru a vzdělávání mladých lidí, tam pro mne byl zlomový říjen 2017 a výsledek voleb, pokud má být budoucnost lepší, je třeba jí trochu pomoci. Z hlediska podnikání jsem chtěla být schopná ovlivňovat výsledek svých aktivit a dělat si věci po svém. Málokterý majitel firmy dává takovou míru rozhodovací pravomoce někomu dalšímu, tak jsem nakonec začala podnikat s rodinou a krátce na to si založila vlastní firmu a přehodnotila dosavadní spolupráce.

Co Vám Vaše práce dává, co bere?

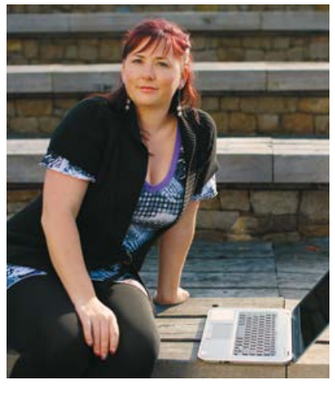
Dává mi strašně moc – baví mě posouvat lidi, pomáhat jim, jak po osobní stránce, tak po pracovní. V oblasti JCI a nezisku mi to sice bere hodně času, ale dává mi to smysl a naději na změnu a obrovské osobní uspokojení.

V čem spatřujete svoji úspěšnost a výjimečnost ?

Věřím, že jde dělat věci jinak, že by lidi měla jejich práce nebo činnost hlavně bavit. Občas slyším, že něco nejde nebo není možné, ale i tak jdu a musím zkusit jestli to stále ještě platí. Věci se mění. Jsem tvrdohlavá a podle mnohých i naivní, ale občas to vyjde.

Máte recept na úspěch – např. profesní zásady, kterými se řídíte a bez kterých se neobejdete?

Zásady ani tak ne, ale přes svoje pracovně extrémně vytížené období jsem pochopila, že nemá cenu věci lámat přes koleno. Musela jsem se naučit stanovit si svoje hranice a za ně nechodit, pokud to není za účelem rozvoje. Takové to, když padám na ústa a klient prosí, že ještě potřebuje pomoci – tady jsem se musela naučit říkat NE. Zjistila jsem, že nejvíce času mi sežere slovíčko ANO.



Čeho chcete dosáhnout?

V současné době pracuji na předání franšízy BforB v Plzni svému pokračovateli a mým největším cílem je vybudovat stabilní organizaci JCI v Čechách a podpořit růst JCI celosvětově. S partnery připravujeme největší marketingovou událost v Plzni s cílem ukázat, že Plzeň žije, dá se tu podnikat a jsou tu super lidi (oproti trendu „ jsem moc dobrej na Plzeň, jdu do Prahy“).

Jaké máte podle Vás silné stránky?

Komunikativnost, schopnost přesvědčit lidi a podporovat je. Vím, co chci.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Nejdříve rodiče, učitelé, hlavně moji učitele taiči a reiki, Kamila Zárychtová z Bforb, v neposlední řadě lidé z JCI – je to taková jinak smýšlející globální skupina. Baví mě získat názor na různé události a situace od různých lidí a z různých úhlů pohledu.

Co považujete za cennou radu, kterou jste v životě dostala?

Starat se sama o sebe – What other people think of you is none of your business. Do toho, co si o tobě ostatní myslí, ti nic není. Dělej,co tě baví a co ti jde a obklopuj se lidmi, kteří to mají stejně.

Co jste si odnesla do života od svých rodičů?

Podnikavost po mámě a schopnost vidět, jak věci fungují po otci. Oba mi ukázali, že když se chce, tak to jde a dali mi super základ do mého sportovního života a nejen sportovní všestrannost. Oba byli učitelé, táta stále ještě učí, tak myslím, že to učení a předávání informací dál, mám také po nich.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Respekt, láska, upřímnost ke svému okolí, planetě a hlavě sám k sobě. Nemám ráda, když lidi dělají věci se sebezapřením a moc nevěřím na to: Nemůžeš, tak přidej. Já říkám? Nemůžeš? Tak to respektuj, odpočiň si a měj se ráda i unavená.

Máte svůj oblíbený literární žánr a autora?

Moji oblíbenci jsou George Orwell a Oscara Wild, ráda čtu i Stopařova průvodce po galaxii a Kam se poděl můj sýr a pak obecně sci-fi a fantasy literaturu a před spaním určitě Harry Potter.

S kým byste se ráda setkala?

Kromě mých oblíbených autorů by to asi byla Ellen Degeneres a Meryl Streep, jsou to úžasné dámy, které si nenechají diktovat, co mají dělat a jak žít a nebojí se říci svůj názor.

Vaše motto:

Dum spiro spero. Ať už si myslíte, že něco dokážete nebo nedokážete, v obou případech máte pravdu.

DARE2, s.r.o.
Vzdělávací a eventová agentura

Naše akce:
www.businesskotel.cz
www.marketikon.cz
www.networkuj.net
Moje aktivity:
www.bforb.cz
Můj velký koníček:
www.jcicr.cz
www.jci.cc

Bc. Jana HAVLÍČKOVÁ, MBA

majitelka Dare2, s.r.o.
oblastní ředitelka
Business for Breakfast Česká republika, s.r.o.
Deputy President 2018 JCI Czech republic z.s.

Vzdělání:
Bc. Filologie – Západočeská Univerzita v PlzniMBA
Marketing a management – Czech Management Institut /Univerzita ve Vigu

V současné době se nejvíce věnuje JCI – působení v regionech a šíření spolupráce na rozvoji v Evropě a zbytku světa. Baví ji pohybovat se mezi tisíci lidmi, kteří si myslí, že mohou změnit svět, když spojí svoje síly, podpoří se navzájem s partnerskými organizacemi a vychovají mladé lídry. Připravuje se na JCI Academy v Japonsku, která je pouze pro budoucí národní presidenty z celého světa, což je unikátní příležitost.

Předchozí pracovní aktivity:
Filmový Festival Finále Plzeň, Grafia s.r.o., Dimenze Plzeň s.r.o.
- **Západočeská Univerzita v Plzni – výuka anglického jazyka**
- **ředitelka plzeňské pobočky Polyglot spol. s.r.o.**
- **jednatelka Havi Consulting s.r.o.**

VY PODNIKEJTE SRDCEM, MY VÁM BUDEME KRÝT ZÁDA!

Kdy byla Vaše firma založena? Jak dlouho jste na trhu?

Jsme relativně mladá firma, založená v lednu 2014. První rok jsme s kolegyněmi fungovaly způsobem „při zaměstnání“ s tím, že jedna kolegyně se po návratu z mateřské už nechtěla vracet „do korporátu“, druhá chtěla své lektorství na obchodní akademii doplňovat praxí a já s tím, že se „na stará kolena“ z manažerské židle vrátím k účetnictví, kalkulacím atd. Vše se nám ale shodou okolností urychlilo.

Jaké byly začátky, co jste musela investovat, obětovat, změnit, co Vám to naopak přinášelo?

V době, kdy jsem se rozhodla JVL finance rozjet naplno, jsem udělala i osobní životní řez. V tu chvíli jsem změnila ve svém životě úplně všechno – pracovně i osobně. Začala jsem zcela od začátku, v nově pořízeném bytě určeném k rekonstrukci, s novou hypotékou, rok jsem spala na zemi na matraci, bez televize a ostatních vymožeností, hodně ošklivý a bolestivý rozvod. K tomu jsem rozbíhala firmu. Když se ohlédnu zpět, sama nechápu, kde jsem vzala odvahu a sílu to všechno zvládnout. Hodně mi s rozhodováním pomohla tehdy desetiletá dcera. Věděla, že to bude znamenat minimálně půl roku žití z malých úspor, bez příjmu, na který jsme byly zvyklé. Šla jsem do toho s tím, že to prostě musí vyjít. Jsem jí za její podporu neskutečně vděčná. Dnes je z ní téměř patnáctiletá samostatná, chytrá a úžasná slečna, která i díky tomu rychle dospěla a je mi skvělou parťačkou. A i díky ní to vyšlo.

Existuje zlomový okamžik, který rozhodl o Vaší podnikatelské dráze?

Bylo to ROZHODNUTÍ. Okamžik, kdy vám dojde, že už nechcete být „nájemní síla“, byť dobře placená. Okamžik, kdy už nechcete pod tlakem balancovat jako ekonomický manažer na profesní zákonné a morální hraně. Okamžik, kdy si řeknete „tohle už opravdu nemám zapotřebí“. A následně se rozhodnete, že všechny informace a léty získané zkušenosti chcete dát k dispozici malým firmám a podnikatelům, kteří si ze svých rozpočtů nemohou dovolit financovat spolupráci s velkými poradenskými společnostmi.

Co Vás v práci motivuje a přináší Vám radost?

Poděkování a radost klientů po té, co se nám společně podaří vyřešit konkrétní problém či uskutečnit změnu, kterou potřebovali. Jejich spokojenost s naší prací. Celé je to o tom, že se snažím, aby podnikatelé a majitelé firem pochopili, co vlastně mají za data ve svých účetních a dalších interních systémech a jak s nimi pracovat. Školím i vysvětluji laickou a jim pochopitelnou formou, jak s daty a výkazy pracovat, co s daty dělat a jak je používat pro další práci. Odměnou mi je, když konečně pochopí, že účetnictví nevedou ve své firmě pro finanční úřad a ostatní instituce, ale hlavně pro sebe. Že z něho mohou čerpat data pro řízení a následná každodenní i strategická rozhodnutí.

Máte recept na úspěch, profesní zásady, kterými se řídíte a bez kterých se neobejdete?

Není to asi recept či zásada, ale je to RESPEKT. Vzájemný respekt mezi JVL finance a klientem a mezi námi kolegyněmi navzájem.

V čem spatřujete úspěšnost, odlišnost a výjimečnost Vaší firmy?

V postoji ke klientovi a v kvalitě naší práce. Nejsme účetní, ke kterým chodí klienti vysypat krabice dokladů s tím, ať si to zaúčtují a vypočítají jim, kolik mají zaplatit. Jsme tým ekonomicky vzdělaných, samostatných profesionálek s různým stupněm manažerských či lektorských schopností a se zkušenostmi s ekonomickou nadstavbou. Každá z nás má „své“ klienty, pro něž zpracovává celou jejich agendu. Je to pro nás všechny mnohem těžší, než kdybychom každá z nás dělala pro celou klientelu jen určitou činnost (je to obvyklé u většiny účetních firem – někdo účtuje přijaté faktury, někdo banku, někdo se zkušenostmi dělá všem rutinně uzávěrky atd). Pro klienta je ale osobní přístup velice komfortní i proto, že pronikneme do jejich podnikání, poznáme jejich činnost a umíme pomoci vyřešit i neúčetní problémy, navrhneme možnost úspor, v průběhu roku či pravidelně s klienty probíráme, jak na tom nejen finančně, ale celkově ekonomicky jsou.

Vše je založeno na férovém a otevřeném oboustranném přístupu. Nejsme pro klienty jen firma poskytující služby, jsme rovnocenní partneři.

A právě ta komplexnost a znalost interních firemních provázaností nám přivádí klienty s potřebou vyřešit větší problémy, klienty, kteří chtějí větší servis a klienty nespokojené s prací jiných účetních kanceláří.

Jakou roli hraje ve Vašem životě rodina?

Pokud máte podporu rodiny (i pro podnikání), máte vyhráno! Mám milující rodiče, prima bratra s jeho rodinou a dvě úžasné, chytré, samostatné a slušné děti. A poslední roky partnera do pohody i nepohody. Co víc si přát?

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Nejvýše otevřenost, upřímnost a pokora. Nejníže lež, arogance a manipulace okolím pouze ke svému prospěchu.

Vaše motto:

Na cestě za svým snem či cílem se neptej sebe ani druhých, jestli se to povede a co se stane, když ne. Pokud do toho dáš vše, co je v tvých silách, jdi za tím a věř, že to prostě vyjde!

JVL finance

JVL FINANCE S.R.O.
ekonomické poradenství,
účetní a daňová kancelář
Wenzigova 2, Plzeň
www.jvlfinance.cz

Ing. Vladislava MATASOVÁ

spolumajitelka a jednatelka JVL finance s.r.o.

Vzdělání:
VŠE Praha, profesní a manažerské kurzy, členka Komory certifikovaných účetních

Dosavadní kariéra:
- 7 let v české společnosti poskytující služby v oblasti vodního hospodářství – od účetní pozice na pozici ekonoma firmy
- 12 let na ekonomických pozicích ve francouzském automotive – posledních cca 6 let v úzkém managementu společnosti – daňový a účetní manažer, úzká spolupráce s Ernst & Young, s.r.o.
- 5 let v českých výrobních firmách na pozici finanční ředitelky a zástupkyně ředitele
- V současnosti spolumajitelka a jednatelka společností JVL finance s.r.o. a nově Advigo Consulting s.r.o.

NEJVÍCE MĚ BAVÍ VYMÝŠLET A ORGANIZOVAT NOVÉ AKCE

Firma OPTIK STUDIO Josef Švarc byla založena v roce 1994. Zajišťuje komplexní služby v oboru oční optiky a specializuje se na měření zraku s použitím moderní optické a počítačové techniky. Provádí konzultace pro vhodný výběr kontaktních čoček, aplikuje jejich různé druhy kontaktních čoček včetně astigmatických a multifokálních. Je specialistou na multifokální brýlová skla Varilux. V této optice si zákazník může vybrat z více než 2000 druhů dámských i pánských klasických i designových obrub všech cenových relací. Najdete zde také největší dětskou optiku v Plzni.

Za jakých okolností jste se stala majitelkou firmy, co tomu předcházelo?

Firmu jsme založili v roce 1994 s manželem, který je očním optikem. Těsně před revolucí dokončil optickou školu v Brně a po ní nastoupil do pobočky Oční optiky s.p. ve Františkánské ulici. Po revoluci pomáhal rodičům v jejich firmě, kde jsme se také potkali. Chtěl se ale vrátit zpět do oboru, který vystudoval a tak začaly vznikat první obrysy naší firmy OPTIK STUDIO.

Existuje zlomový okamžik, který rozhodl o Vaší podnikatelské dráze?

Ano, bylo to v roce 1992 seznámení s mým mužem a jeho nezlomná vůle na společné cestě vpřed.

Jaké byly začátky Vašeho podnikání, co jste musela investovat, obětovat, změnit, co Vám to naopak přinášelo?

Začátky našeho podnikání byly velmi náročné. V roce 1994, když jsme začali rekonstruovat prostory pro naši firmu, jsme zjistili, že je na cestě naše 1.dítě (dcera Veronika se narodila na jaře 1995). Byli jsme mladí, neměli žádné záruky a velký problém získat v bance úvěr. Můj muž byl tehdy ve firmě od rána do večera a nebýt toho, že jsme bydleli ve stejném domě, tak jsme ho snad ani neviděli. Byla to velmi hektická doba, ale dnes, když na to vzpomínám, si uvědomuji, čeho jsme společně dosáhli a jak nás to posílilo do budoucna. Když jsme si do firmy po dvou letech pořídili první automat na broušení brýlových skel, byl to nový člen naší rodiny.

Co Vám podnikání dává, co bere?

Podnikání mě baví, s mužem se téměř na všech postupech a inovacích ve firmě shodneme. Tím, jak se ale vše vyvíjí, objevují se nové věci (přístrojové a počítačové vybavení), nutí mě to nezůstávat na

Jedna z oceněných prací v soutěži: Šikovné dětičky malují brejličky

místě a snažit se zlepšovat, někdy i v oblastech, které byly pro mě cizí. Snažím se, vztekám se, nadávám a za ukrutných „porodních bolestí“ se např. v současné době prokousávám naším novým počítačovým a účetním systémem.

Byla jste za svoje dosavadní aktivity odměněna?

Ano, dobrými výsledky a pohodovým kolektivem ve firmě, velkou a spokojenou rodinou.

Komu byste chtěla za svoji současnou pozici poděkovat? Kdo Vás k podnikání motivoval, pomáhal a ovlivňoval?

Celou, teď už 24 letou historii naší firmy, procházím se svým mužem a postupně s našimi třemi dětmi. Někdy je to všechno dohromady „pěknej cirkus“, ale pořád nás to baví.

V čem spatřujete úspěšnost, odlišnost a výjimečnost Vaší firmy? Jakou pozici máte na zdejším trhu?

Snažíme se naším osobním a individuálním přístupem ke každému klientovi odlišit naši rodinnou optiku od konkurence, netlačíme na nutnost nákupu, snažíme se, aby si klient služby u nás užil a rád se vracel, doporučoval nás svým známým. Pro nás je důležité, aby byl spokojený nejen klient, ale také my.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Zdraví mých nejbližších a pohoda v rodině. Nejníže asi, co si o mě kdo myslí.

Které momenty v životě považujete za důležité?

Narození našich dětí, Veroniky, Helenky a Adama.

Do čeho ráda investujete peníze?

Neinvestuji, spíš za něco utrácím. Mám ráda něco hezkého na sebe, nové knížky, látky na patchwork, průběžně rozšiřuji svoji sbírku porcelánu (popř. čajových konvic). A vlastně ráda investuji do zajímavých zážitků s dětmi a mužem. Rádi si zajdeme do kina, na dobré jídlo, za sportem, na dovolenou, do divadla.

Věnujete se svým zálibám?

Ano, snažím se. Čtu, mám ráda ruční práce, miluji sport, aktivně sjezdovky v zimě, běh v létě, ale i pasivně na stadionu a doma u televize, kde se celá rodina dohadujeme u fotbalu, s dcerou máme permanentku na Viktorku. Baví mě i moje práce v humanitární organizaci Lions Club. Lionský projekt Lví očko má už v Plzni a okolí mnohaletou tradici. S „dámami“ podnikáme procházky po Plzni i výlety mimo Plzeň, rády se sejdeme na skleničku a dobré jídlo a plánujeme klubovou humanitární činnost.

Jindra ŠVARCOVÁ, DiS

spolumajitelka
OPTIK STUDIO Josef Švarc

Vzdělání:
Vyšší odborná škola zdrav. studií Praha, obor diplomovaný oční optik

V rámci svojí profese oční optičky spolupracuje na činnosti dámského lionského klubu Plzeň Bohemia. Je zároveň jeho členkou a garantkou projektu Lví očko – zdravé oči našich dětí, což je bezplatný orientační screening zraku dětí předškolního věku pro včasné odhalení očních vad, který probíhá v mateřských školkách Plzeňského kraje. Pro děti zorganizovala několik výtvarných soutěží, nyní právě rozjíždí další, s názvem Pohádky očima dětí. Vyjíždí mimo firmu a s přístrojem VISIOTEST testuje zrakovou kondici klientů v rámci různých akcí v Plzni a okolí (ZOO Plzeň, Veletrh práce a pracovních příležitostí, Veletrh cestovního ruchu ITEP, VZP, ČEZ apod.).

Pro klientky a kamarádky pořádá v optice Dámské dýchánky, kde jim nabízí novinky z oboru, ale i něco pro pobavení.

OPTIK STUDIO
OPTIK STUDIO JOSEF ŠVARC
Klatovská třída 26, Plzeň
www.optiksvarc.cz

LEGENDA MEZI KOŘENÍM

Čím je výjimečné Koření od Antonína?

Ochutnávají a hodnotí koření od desítek dodavatelů a vybírají pouze to, které je vynikající kvality. Dokud nemá správnou vůni, chuť a barvu, nejsou spokojeni. Při každém naskladnění pečlivě kontrolují kvalitu. Žádná z nabízených směsí neobsahuje glutaman, barviva, konzervanty nebo aromata. Ani firma, ani její dodavatelé nepoužívají nástroje na zpracování koření, které by přišly do styku s lepkem. Veškerá produkce je tedy 100% bezlepková. Koření je s láskou ručně balené, jsou manufaktura a každý sáček či kořenka projdou jedna po druhé rukama. V procesu balení koření se nepoužívají žádné stroje, mimo přesných vah a tiskárny. Kořenící směsi jsou míchány podle originálních receptur několikrát každý týden, aby byly stále čerstvé.

Firma pomáhá druhým

Nákupem Koření od Antonína pomůžete zaměstnávat zdravotně postižené, kteří měsíčně ručně slepují tisíce sáčků.

Koření od Antonína
EXTRA QUALITY

UŽ 19 LET MŮŽETE NAKUPOVAT KOŘENÍ V OBCHŮDKU KOŘENÍ OD ANTONÍNA V DOMINIKÁNSKÉ 7 V PLZNI
www.koreni.cz

Lenka DOBIÁŠOVÁ

spolumajitelka a ředitelka firmy Koření od Antonína

Lenka Dobiášová, je ženou, která se nebojí života ani překážek, obzvlášť v podnikání. Naše setkání v plzeňské kavárně proběhlo v přátelském, usměvavém duchu, až jsem měla chvílemi pocit, že ji znám z dětství. Lenka Dobiášová má velkou rodinu a mnoho přátel. Není divu, vždyť má srdce na správném místě a lidé se v její společnosti cítí dobře. K její voňavé firmě s kořením vedla pestrá podnikatelská dráha i zkušenost v korporátu, kde mohla jistě a poměrně snadno dělat kariéru. Zvítězil ale svět dálek a vůně koření.

S firmou Koření od Antonína přináší Lenka Dobiášová zákazníkům nejen to nejkvalitnější koření z celého světa, ale zároveň i jedinečný osobní přístup. Motivuje, inspiruje a vede své zaměstnance – kolegy této rodinné firmy k naplňování jejich společného firemního hesla – Legenda mezi kořením.

Za práci a pomoc při budování dobrého jména je všem, jak sama říká, opravdu vděčná! Zvláštní poděkování patří i manželovi, který je pro ni opravdovou oporou.

TO, CO DEN CO DEN DĚLÁTE, URČUJE JAKÝM ZPŮSOBEM A JAK DLOUHO BUDETE ŽÍT

Helenu Novotnou k její nynější profesi dovedl vlastní životní příběh. Krátce za sebou do jejího života zasáhly velmi náročné stresové situace. Při hledání řešení své životní krize propojila péči o zdraví s osobním rozvojem. Naučila se odhalit příčinu problémů, vnímat sama sebe a pomoci tělu k uzdravení přírodními a energo-informačními produkty. Je certifikovanou instruktorkou programu MISP /Massage in Schools Programme/ pro vedený pečující dotyk, akreditovanou masérkou, praktikem metody Access The Bars®, absolventkou programu MBSR /Mindfulness-Based Stress Reduction/. V současné době úzce spolupracuje s RNDr. Jitkou Hořejšovou, specialistkou na Anti-aging a kvalitu biochemického zdraví.

Co považujete za cennou radu, kterou jste v životě dostala?

Každému je potřeba pomoci, když pomoc potřebuje, jen nikdy člověk nesmí zapomenout sám na sebe, na potřeby svého těla a duše. Není to sobectví, je to o ochraně své energie, která není nevyčerpatelná.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Nejvíce určitě moji rodiče a sestra a mnozí učitelé i přátelé. Každý, kdo do mého života vstoupil, mě svým způsobem ovlivnil. Věřím, že žádná setkání nejsou náhodná. Samozřejmě největšími učiteli jsou pro mě dodnes moje dvě úžasné děti a současný partner.

Co jste si odnesla do života od svých rodičů?

Lásku k rodině, zodpovědnost, umění řešit problémy – neutíkat od nich, cílevědomost, slušnost, laskavost a pracovitost.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Největší hodnotou je pro mě zdraví, rodina a láska. V dnešním zvláštním světě jsou to ty nejcennější hodnoty. Na dalších příčkách potom pokora, kvalitní mezilidské vztahy, slušnost a hojnost. Nejníže agresivita, arogance, lhostejnost.

Které momenty v životě považujete za důležité?

K životu patří momenty příjemné i nepříjemné. Oboje jsou velmi důležité pro náš osobní růst. Z krásných momentů, které mě v životě nejvíce ovlivnily, bylo zcela jistě založení rodiny a narození mých dvou úžasných dětí. Z těch velice nepříjemných to bylo nečekané úmrtí mé jediné sestry /36 let/, dva měsíce po té bratrance /41 let/, řešení manželské krize z důvodu manželova syndromu vyhoření s následným vznikem a léčbou závislosti na alkoholu a mé úplné vyčerpání organismu. Za všechny tyto momenty jsem velice vděčná, díky nim jsem zcela změnila své myšlení, životní hodnoty a priority. Jak se říká, všechno zlé je pro něco dobré.

S kým byste se ráda setkala?

Např. s T. G. Masarykem, s Nicholasem Wintonem, s Antonínem Kalinou – českým Wintonem, s Luisou Hay nebo s Matkou Terezou.

Vaše motto:

„Váš čas je omezený, tak jím neplýtvejte na to, abyste žili život někoho jiného. Nepodléhejte dogmatu, že máte žít podle toho, co si myslí druzí. Nedopusťte, aby v hluku cizích názorů zanikl váš vlastní vnitřní hlas. A to nejdůležitější: mějte odvahu jít za svým srdcem a intuicí. Protože ty už nějak vědí, kým se ve skutečnosti chcete stát. Všechno ostatní je vedlejší.“ Steve Jobs

Jaké je Vaše původní profese? Shoduje se s tou, které se nyní věnujete?

Vystudovala jsem Střední průmyslovou školu dopravní v Plzni – obor Silniční doprava-přeprava. Několik let jsem působila na různých pozicích u dopravních firem. Odmalička jsem ale chtěla pečovat o lidi a tento můj sen se mi nakonec splnil.

Existuje zlomový okamžik, který rozhodl o Vaší podnikatelské dráze?

Ještě na mateřské dovolené jsem se rozhodla, že začnu podnikat. Rodinná krize, dvě malé děti, rozestavěný rodinný dům a platba hypotéky mě hnaly dopředu. Věděla jsem, že chci pomáhat lidem, pečovat o jejich duševní pohodu a klid. Po náhlé smrti sestry jsem si ještě více uvědomila, jak křehká je hranice mezi životem a smrtí, a že zdraví je to nejdůležitější, co v životě máme. Začínala jsem prodejem spodního prádla s odborným poradenstvím určení správné velikosti a střihu dámského prádla /Bra-fitting/, prodejem kosmetiky, masážemi a termoterapiemi. Velký zlomový okamžik nastal v době mého úplného vyčerpání a nutnosti zastavit se. Tehdy jsem si uvědomila, že základem člověka, ale i přírody je energie. A tak jsem se začala naplno věnovat problematice snížení stresu a únavy jako důsledku energetické disharmonie v těle, která má za následek vznik fyzických nemocí, ale i poruchy psychického stavu.

Jaké byly začátky Vašeho podnikání, co všechno jste musela investovat, obětovat, změnit, co Vám to naopak přinášelo?

Z dnešního pohledu začátky mého podnikání nebyly dobře načasované. Děti byly hodně malé, synovi bylo 9 let, dceři 2 roky. Dnes mě mrzí, že jsem nebyla více času s nimi. Navíc manželství procházelo velikou těžkou krizí z důvodu manželova syndromu vyhoření a v té době již závislosti na alkoholu, u soudu probíhal spor se stavební firmou, která nám rodinný dům zčásti rekonstruovala, a chvíli po začátku podnikání jsem řešila dokončení rekonstrukce domu, prodej bytu a stěhování.Do začátku podnikání jsem investovala nejen finance, ale hlavně hodně času a úsilí k vytvoření salonku HeleNlife – salonku s individuální péčí pro relaxaci a odpočinek. Začátek mého podnikání mi pomohl překonat nejtěžší období v mém životě.

Změnila byste něco, pokud byste mohla vrátit čas?

Ano i ne. Změnila bych určitě způsob podnikání vzhledem k věku dětí. Budování salonku bylo velice časově náročné a s péčí o děti mi pomáhali rodiče. Dnes vím, že začít podnikat se dá i s menšími finanční náklady a příjemnou formou, kterou je možné spojit právě s péčí o velmi malé děti. Uvědomuji si ale, že nic se neděje v našich životech náhodou, vše se děje z určitého důvodu a ve správný čas. Zkušenosti, i ty negativní, jsou pro nás přínosem, jsme díky nim silnější a odolnější.

Co Vám podnikání dává, co bere?

Podnikání mi dává hlavně svobodu a možnost přizpůsobit si svůj pracovní čas potřebám dětí a rodině. Setkávám se se skvělými lidmi, se kterými se obohacujeme a inspirujeme navzájem.

Byla jste za svoje dosavadní aktivity odměněna? Jak?

Nikdy jsem nedostala žádné oficiální ocenění. A ani to není smyslem mé činnosti. Největší odměnou je pro mě poděkování a spokojenost mých klientek a klientů, jsem šťastná, když vidím, že jim mé služby pomohly vylepšit zdraví, rodinné nebo pracovní vztahy, a tím celkovou kvalitu života.

Máte recept na úspěch – např. profesní zásady, kterými se řídíte a bez kterých se neobejdete?

Mezi mé profesní zásady zcela jistě patří individuální citlivý přístup a důvěra, slušnost, laskavost, pokora, respekt a upřímnost.

Jaké máte podle Vás silné stránky?

Mé silné stránky jsou pokora, nestrannost, otevřenost, strategičnost, cílevědomost, výkonnost, přesah a přátelskost. Mezi mé kmenové silné stránky patří empatie, věrnost, optimismus a tolerance.

Jakou roli hraje ve Vašem podnikání rodina?

Rodina, její pohoda a klid, je mým hnacím motorem a podpora rodiny je pro mě velice důležitá.

Helena NOVOTNÁ

anti-aging poradce zdraví, terapeut & mentor

Věnuji se celostní péči o člověka a jeho zdraví, zejména kvalitě biochemického zdraví a prevenci proti předčasnému stárnutí, únavě, vyčerpání, vyhoření a vzniku civilizačních chorob. Zabývám se odstraněním chronických zánětů v těle jako příčiny nemocí, detoxikací, výživou a regenerací organismu. Při poradenství a terapiích propojuji poznatky východní, západní, přírodní, kvantové a energo-informační medicíny.

KONTAKT
tel.: +420 602 492 745
e-mail:
hela.novotna@icloud.com
www.helenanovotna.cz

MYSLÍM, ŽE POUZE
SPOKOJENÝ ZAMĚSTNANEC
ODVEDE SVOJI PRÁCI TAK, JAK MÁ

Taťána Bojková podniká ve službách od roku 2002. Začínala jako manikérka a první salon, ve kterém pracovala se nacházel v malém sklepním prostoru. Zde začala sbírat první zkusenosti a uvědomovala si, co podnikání obnáší a přišel i první pád. Nebyla tehdy připravena postavit se na vlastní nohy. Chyběly jí informace z oblasti marketingu, neznala trh ani nástroje pro získávání klientů. To ji vedlo k myšlence s tímto oborem skončit. Přesto se rozhodla zkoušet to znovu a jinak. Pečlivě vybrala místo, kde chce podnikat, konzultovala "pro a proti" se zkušenějšími podnikateli, hledala lepší a levnější dodavatele. A to pro ni mělo význam.

Posunula se dál, do další provozovny v centru Plzně, získala klientelu a začala se věnovat osobnímu rozvoji a plánování dalších aktivit. Po třech letech věděla, že chce dělat věci podle sebe a na podzim 2005 provozovala své služby již jako majitelka salonu. K modeláži nehtů přidali masáže, pedikúru, manikúru, začali pořádat vzdělávací kurzy, školení a semináře. Když po určité době opět přišla otázka – „A co dál"? a dosavadní činnost ji nenaplňovala, rozhodla se pro větší výzvu – rozšířit služby salonu o kadeřnictví, ke kterému vždy tíhla.

Po absolvování rekvalifikačního kurzu rozšířila nabídku salonu o kadeřnické služby a brzy na to začala přijímat klienty i na doporučení. Začala cesta hledání nejlepších dodavatelů kadeřnických přípravků, plné pokusů a omylů. Ve volnem čase jezdila na školení a po 11 letech, v roce 2016 se rozhodla, že se postaví po boku elitních kadeřnických salonů v Plzni.

Dnes se řadí mezi vyhledávaná plzeňská kadeřnictví a o zákaznice rozhodně nemá nouzi.

Kdo by se u ní nechtěl alespoň na chvíli stát celebritou?

Co nám můžete v Celebrity Look nabídnout?

Kromě základních kadeřnických služeb, stříhání a barvení vlasů, klademe velký důraz na uzdravení vlasů, jejich regeneraci a získání ztracené pevnosti a lesku. Toho úspěšně dosahujeme pomocí regeneračních kůr. Žhavou novinkou je organické barvení, čili barvení vlasů pomocí speciálně vyvinutých přírodních barev pro lidi citlivé na chemikálie. Snažíme se nastavit vysokou laťku nejen v použití kvalitních přípravků, ale i v profesní přípravě našich zaměstnanců s ohledem na techniky barvení. Melíry, ombre, sombre, balayage a další, patří do naší denní nabídky služeb. Právě zde se ukáže umělecká stránka každého kadeřníka v plném rozsahu. Nabízíme prodlužování vlasů dvěma metodami – pomocí pásků nebo keratinu, svatební servis, který jsme pojali velmi komplexně. O vlasy se postarají naše kadeřnice, o make-up tým externích vizážistek a pro komplexnost služby jsme uzavřeli spolupráci s plzeňskou módní návrhářkou, která má na starost návrh a ušití jedinečných svatebních šatů. Naše kapacity nám umožňují v jednu dobu pracovat hned na 5 svatebčanech. Mezi další naše služby patří společenské, business a party účesy. Vzhledem k velikosti našich prostor můžeme nabídnout služby celé rodině i s dětmi, aby u nás mohla strávit pohromadě příjemnou část dne.

Splnila jste si svůj sen nebo máte ještě něco v plánu?

Chci vybudovat prosperující společnost, která bude poskytovat radost klientům a mít spokojené zaměstnance. Velmi si dávám záležet na oblasti personální politiky, protože si myslím, že pouze spokojený zaměstnanec odvede svoji práci tak, jak má a zákazník to určitě ocení.

V dlouhodobém horizontu plánuji otevírání poboček kadeřnictví nesoucích náš název, sdílejících naši filozofii a firemní kulturu. Počet nechci prozrazovat, vše má svůj čas.

Co je třeba udělat pro to, aby se Vám záměr podařil?

Věnovat se své práci na 100%, řídit si svůj čas, motivovat tým, hledat správné obchodní partnery a nezapomínat snít. Mít sen a jít si za ním.

Máte profesní zásady, kterými se řídíte?

Rozhoduji se na základě dostupných informací, poslouchám svoji intuici, snažím se být přátelská a hledat kompromisy. Nemám ráda nátlak při obchodních jednáních. V takových případech ho okamžitě ukončím.

Jaké jsou Vaše silné stránky?

Empatie, schopnost naslouchat, neustálá potřeba se zdokonalovat, spolehlivost.

Je do Vašeho podnikání zapojena rodina?

Ano, manžel, se kterým jsem již 20 let a máme spolu 6 letého syna Kristiánka, mi pomáhá po technické stránce. Realizuje se mnou také část marketingového plánu, řeší případné opravy.

Máte čas odpočívat? Jak vypadá Vaše dovolená či volný čas?

Vzhledem k náročnosti podnikání a roli maminky malého chlapečka mám chronický deficit spánku a odpočinku. Relax řeším kafíčkem s kamarádkami, občas zajdu na masáž nebo skupinové cvičení v posilovně, v létě je to kolo, kolečkové brusle, když mohu, čtu. Před několika lety jsem propadla norskému spisovateli Jo Nesbo.

S manželem a synem rádi jezdíme za sluncem do Řecka, máme tam několik oblíbených hotelů, letos plánuji navštívit Holandsko, pokochat se pohledem na větrné mlýny a pole s tulipány. V zimě milujeme hory, lyžování a bobování, zde bezkonkurenčně vedou Dolomity.

Jakou cennou radu jste v životě dostala?

Nedostala, ale získala při čtení životopisu Steva Jobse „Myslet jinak". Pronikla jsem touto myšlenkou, která mě neopustila a já ji dnes aplikuji na všechno kolem sebe.

Jaký je Váš žebříček hodnot?

Nejvýše stojí lidskost, zachování důstojnosti v jakýchkoliv podmínkách, ochota pomoci.Na opačné straně arogance, lakomost, krutost, faleš.

Do čeho ráda investujete peníze?

Jsem žena, tak za módu, kabelky, parfémy. Jsem hrdou majitelkou zhruba dvou desítek kabelek značky OBag a myslím, že tato vášeň jen tak neskončí. V konceptu kabelek Obag totiž vidím odraz filozofie *"myslet jinak"* a proto je mám tolik ráda.

Co Vás čeká v nejbližší době?

V roce 2018 jsem si stanovila cíl otevřít první pobočku kadeřnictví a tak se veškeré aktivity vyvíjejí tímto směrem. Jedná se o náš hlavní projekt, v dnešní době hledáme vhodné prostory. Těším se na blížící se školení v Paříži, v dubnu máme akci od našeho klíčového dodavatele vlasových kosmetických řad Tierri Lothmana, jedeme tam se skvělým týmem a věřím, že si užijeme spoustu legrace.

Vaše moto:

V životě můžete dosáhnout čehokoliv, máte-li odvahu o tom snít, inteligencí vytvořit realistický plán a vůlí dotáhnout plán do konce.

CELEBRITY LOOK

Bezručova 31, Plzeň 301 00
tel: +420 777 762 282, e-mail: kadernictvi@celebritylook.cz
www.celebritylook.cz

Taťána BOJKOVÁ

zakladatelka a majitelka kadeřnictvi Celebrity Look

Vzdělání:
obchodní akademie

Svůj kadeřnický salon pojmenovala Celebrity Look proto, aby mohla v názvu poukázat na jeho filozofii. Během návštěvy tohoto kadeřnictví se totiž zákazník stává celebritou, které se věnují s náležitou péčí. Hloubkově zkoumají její potřeby a snaží se týmově pracovat nad splněním jejího očekávání – vzhledu celebrity. To vše umocní i slogan firmy "Pro pocit výjimečnosti", se kterým by měl z Celebrity Look každý klient odcházet. Jeho majitelka považuje kadeřnickou činnost za jistý druh umění, který nejde provozovat bez vášně. Žije pro pocit uspokojení z vlastní práce a pro vděčný pohled zákaznic, kterým plní jejich sny. Tvrdí, že udělat z krátkovlásky dlouhovlásku nebo naopak, dokonalou blond nebo balayage není rutina, tuto práci musíte milovat, pak se to projeví na výsledku.

„POZDRAV, POŽÁDEJ A PODĚKUJ, PAK JE MOŽNÉ VŠECHNO.“

RADA OD MOJÍ BABIČKY

V roce 1995 jsem ukončila SŠ v Plzni a splnila si sen – nastoupila do prodejny potřeb pro chovatele. Když jsem si dosyta užila všech zvířátek, nastoupila jsem do kanceláře do firmy svého otce. Škola i roky v otcově malé firmě pro mne byly dobrou přípravou na podnikání i vedení vlastní firmy. Dovedla jsem si leccos spočítat, zařídit, zhruba jsem věděla, co musím dělat, jak jednat na úřadech, jak vystavit fakturu, prostě mi to start podnikání usnadnilo. Jen šlo o zcela odlišný typ firmy, otec měl technické služby a já založila potravinářskou výrobu. Mnoha radami mi ale pomohli lidé ze Státní zemědělské a potravinářské inspekce v Plzni.

Existuje zlomový okamžik, který rozhodl o Vaší podnikatelské dráze?

Ten zlom nastal 2x – jednou, když jsem poprvé ochutnala pečený čaj od dětí ze ZŠ, druhý pak v noci, kdy jsem se rozhodla, že zrušíme prádelnu.

Jaké byly začátky Vašeho podnikání?

Zpočátku to byl můj koníček, možnost se realizovat v čase, který mi zbyl při péči o naše děti. Tvoření z ovoce jsem propadla, s novými recepty jsem se ráno vzbudila, pořád jsem měla plnou hlavu nápadů. Neřešila jsem zisk, náklady jsem měla pouze na suroviny, rostoucí zájem zákazníků pro mne byl hnacím motorem. Nikdy mi nepřišlo zatěžko, že málo spím, že víkendy trávíme většinou na trzích, že naše děti nestaví z kostiček, ale krásně lepí etikety. Byla to pro mne čirá radost a velmi šťastné období.

Měla jste předsevzetí, kam chcete dojít?

Dlouho jsem si jen užívala, jak mi moje podnikání rostlo pod rukama. Až přišel ten zlom – do domku se už firma nevešla, bylo třeba oddělit práci a rodinu, nastal čas zaměstnat pomocné ruce, už jsem to nemohla stačit všechno sama.

V tu chvíli jsem si teprve začala malovat malou firmičku. Dnes ji mám. Neplánovala jsem velkou firmu, chtěla jsem rodinný podnik s dobrým jménem, kam si budou chodit přivydělávat ženy při mateřské, při studiu, třeba jen brigádně, při voňavé práci si „zdrbnou“ a bude zde fajn atmosféra. To poslední se mi daří částečně, bohužel, ženský kolektiv má svá nepříjemná specifika a často se najde někdo, kdo přinese semínko svárů a je po kamarádství. Momentálně se učím zvládat vedení takového kolektivu tak, aby se spory minimalizovaly.

V čem spatřujete výjimečnost Vaší firmy?

V sobotu přišla na trh paní. Měla s sebou kamarádky a už z dálky volala: *„To je paní Macháčková, ta má ty úžasné výrobky jak jsem vám říkala!“* Nakoupila si, její kamarádky také, byla nadšená, že se vidíme

Helena
MACHÁČKOVÁ

majitelka a jednatelka firmy Od Macháčků s.r.o.

Vzdělání:
SŠ obchodní Plzeň + nástavba SŠ podnikatelská PROFIT Praha

Motto:
V přirozenosti je síla.

Když bylo její dceři Veronice 9 let, řekla, že mají přinést do školy ovoce a cukr, že budou vyrábět pečený čaj. *„To jsi asi špatně slyšela, to neexistuje,“* řekla dceři, ale ovoce a cukr jí do školy dala. Děti opravdu vyrobily s paní učitelkou pečený čaj a rodiče na besídce dostali sklenice s pečeným ovocem. Když pak doma ochutnali, zamilovala se. Pečené čaje vyrobila jako vánoční dárky pro rodinu, dostali je známí a chutnaly všem. Brzy k ní kamarádi nejezdili na kávu, ale na čaj. Čaje jim doma voněly tak často, až jednoho dne zrušili prádelnu, udělali z ní výrobnu a od té chvíle se rozběhl půlroční maratón po úřadech, na jehož konci byla maličká potravinářská výrobna v rodinném domku a Helena si na mateřské hrála s ovocem ještě více.

Na jaře 2012 začala jezdit na Plzeňské farmářské trhy, manžel vyrobil první stánek a s ním pak absolvovala stovky trhů, najezdila mnoho kilometrů. Letos začíná sedmou sezónu. V současné době dodává firma Od Macháčků s.r.o. do 80 partnerských prodejen v celé ČR. V roce 2016 a 2017 získala ocenění Regionální potravina Plzeňského kraje za sirup Babiččin poklad z plodů bezu a pečený čaj Kouzelné hrušky se skořicí.

a že mohla zase něco nového ochutnat. A o tom to je. Na trhu je spousta marmelád, pečených čajů, sirupů... ale když si lidé pamatují ty Vaše, víte, že to děláte dobře. Pečlivá ruční práce, poctivé složení, to je náš recept na úspěch. V Plzni nás již dobře znají, svou působnost pomalu rozšiřujeme. Je o nás slyšet a naše výrobky nejsou tuctové, mají osobitý ráz. V současné době máme více než 100 různých výrobků.

Kdo Vás v životě nejvíce ovlivnil?

Moje rodiče. Máma plná lásky a podnikavý táta. Dali mi dobrý základ. Vyrůst jsem ale mohla až vedle svého manžela.

Co je na Vašem žebříčku hodnot nejvýše, co naopak?

Nejvýše je celková spokojenost. Fungující vztah, zdravé děti, mít kde spát a co jíst. Tohle rozhodně neberu jako samozřejmost. To, že člověka baví práce, že do ní nechodí jen pro peníze. A že se může lidem dívat do očí.

Co opravdu nepotřebuji? Pozlátko – šperky, designová domácnost, drahá dovolená tam, kde je to v módě. Klidně koupím použitý nábytek, ale mám doma útulno, na dovolenou pojedu na chalupu a budu s dětmi opékat buřty, střílet z luku, který jim vyrobil tatka. A užijeme si to.

Kdo Vás k podnikání motivoval, pomáhal a ovlivňoval?

Každopádně můj manžel Richard. Ten, vedle kterého jsem vyrostla z šedé myšky v sebevědomou ženu. Manželství s ním mi darovalo svobodu, kterou jsem dříve neměla. Když za ním přijdu s nápadem, vždy mi chce pomoci ho zrealizovat. Má velké srdce a rovné jednání. Sám má náročné zaměstnání, ale vždy si najde čas pomoci rukou i hlavou i v mé firmě.

Od Macháčků s.r.o.

Ruční výroba poctivých dobrot z ovoce i zeleniny

tel. Helena Macháčková
733 528 658
e-mail:
helen.machackova@seznam.cz

výrobna:
Rybnice 10,
331 51 Kaznějov

www.odmachacku.cz

TVÁŘE Z MINULÉHO VYDÁNÍ

Mgr. Andrea FOJTÍKOVÁ

spolumajitelka a ředitelka firmy Značky Plzeň s.r.o.

V oboru, kterému se věnuje, najdete málo žen.Za uplynulých deset let podnikání vybudovala s manželem firmu, která má dnes stabilní pozici na českém trhu.

Společnost Značky Plzeň s.r.o. se zaměřuje na poskytování služeb v dopravním značení, projektech a pasportech pro dopravní stavby, návrzích a realizacích DIO, stavbě a údržbě bariérových svodidlových a zábradelních systémů. Do portfolia společnosti patří provádění drobných stavebních prací a technické činnosti v dopravě.

www.znacky-plzen.cz
www.ladyfoto.cz

Ing. Hana MIKEŠOVÁ

jednatelka MIKEŠ –CZ, s.r.o.

Firma MIKEŠ-CZ,s.r.o. se zabývá prodejem a servisem zahradní a komunální techniky. Mezi její zákazníky patří majitelé zahrad, komunální firmy, technické služby, města a obce, státní organizace, hotely, nemocnice, školy nebo zámky. MIKEŠ – CZ, s.r.o. je výhradním dovozcem do ČR a SR profesionálních užitkových elektromobilů italské značky ALKE.

www.mikes-cz.eu

Mgr. Eva MAUREROVÁ

jednatelka Alfa Software, s.r.o.

Společnost Alfa Software, s.r.o. se zabývá vývojem a prodejem počítačových programů. Ke všem programům poskytuje poradenství a servisní služby. Zákazníkům navíc nabízí řadu doplňkových služeb a širokou škálu odborných školení nebo vícedenních vzdělávacích seminářů.

Nosným produktem je mzdový a personální systém s obchodním názvem AVENSIO Software. Dalšími aplikacemi jsou přístupový a docházkový systém, stravovací systém nebo program pro tvorbu a správu firemní organizační struktury.

www.alfasoftware.cz

Petra KALDOVÁ

ředitelka AZS 98, s. r. o.

Stavební firma, která nabízí zákazníkům služby a výrobky několika oborů: demoliční práce, recyklace stavebních a demoličních odpadů, betonárka,výroba prefabrikátů z recyklovaného kameniva, stavební práce – výstavba průmyslových hal, sběrných dvorů, průmyslových objektů, zemní práce, autodoprava, autoservis.

www.azs98.cz

FOTOATELIÉR IVANA JANSKÁ

PaedDr. Iva MATULKOVÁ

průvodkyně, lektorka, konzultantka, poradkyně, projektová manažerka, zpracovatelka studií a posudků, manažerka, administrátorka

Jednou ze stěžejních životních situací, která ji v životě nečekaně posunula dál, bylo sdělení diagnózy oční lékařkou: utržená sítnice v akutním stádiu s ohrožením ztráty zraku. Tehdy začal její příběh s polohovacími pomůckami TAMAVI, které po absolvování očních operací při několikatýdenním nezbytném polohování a následné léčbě vymyslela, nechala vyrobit a úspěšně uvedla na trh s registrací užitného průmyslového vzoru. Polohovací pomůcky TAMAVI pomáhají lidem, kteří se ocitnou v podobné situaci jako ona, ale i všem dalším nejen při cestování, cvičení, relaxaci apod. Od té doby jí polohovací pomůcky každý rok přináší nejen vzácná nová setkávání, ale i osobní autorské prezentace a nové poznatky s krásnými příběhy.

www.tamavi.cz

JVL finance

DÁRKOVÝ POUKAZ NA 1 HOD
EKONOMICKÉHO, ÚČETNÍHO ČI DAŇOVÉHO PORADENSTVÍ

PLATNOST POUKAZU DO 31. 10. 2018
PRO UPLATNĚNÍ POUKAZU NÁS KONTAKTUJTE:
JVL FINANCE S.R.O., WENZIGOVA 2, PLZEŇ, KONTAKTNÍ TELEFON: 604 762 615

Petra Adamová
www.ilbagno.cz

Alena Aulíková
1. Český Automotoklub žen Praha

Simona Bagárová
www.krasapomoci.cz

Mgr. Helena Bednářová
www.centrin.cz

Petra Benešová
consulting.benesova@gmail.com

Bea Benková
www.beabenkova.com

Mgr.Lenka Braunová
www.barbie-obchod.cz

Veronika Brázdilová
www.xerox.cz

Ing. Eva Bučová
Nezávisla Senior Sales Directior spol. Mary Kay

Klára Doubková
www.caresse.cz

Mgr. Sylva Cerhová
www.arabella-fashion.cz

Ing. Helena Cetlová
www.stredoceske-podnikatelky.cz

Barbora Cornelio
www.epskuryr.cz

Hana Čepová
www.agenturaxact.cz

Lenka Černá.M.A.
www.marketingfordevelopment.com

Ivana Černohorská
www.ncwega.cz

Mgr. Martina Činková
www.atelierprava.cz
www.zakonyvkapse.cz

Radka Dajčová
www.sarm-tbs.cz

Mgr. Denisa Dědičová, Aneta Drábková
www.konference-women.cz

Ing. Alena Drašnarová
www.emt-czech.cz

Marcela Dušková
Marcela.dus@seznam.cz

Zdeňka Dušková
www.biopticka.cz

Taťána Džavíková
www.agdprint.cz

Hana Eckertová
www.clarkson.cz

Zdeňka Heyn Edlová
www.lubricant.cz

Veronika Elhotová
www.veronikaelhotova.cz

Ing. Jana Erbová
www.kliky.eu

Bc.Vlastimila Faiferlíková
www.totem-rdc.cz

Ing. Marcela Fejtová
Katedra kybernetiky ČVUT

Ing. Jana Flanderová
www.lci-d122.org

Eliška Flášarová
www.annemarie-design.cz

Marcela Flídrová
www.agenturaarachne.eu

Mgr.Andrea Fojtíková
www.znacky-plzen.cz

Anna Folaufová
www.NORDranc.cz

Aneta Gajdošová
www.agmforestetic.cz

Ing. Alena Gergelová
www.drogeriecentral.cz

Ing. Olga Girstlová
www.flexibuild.cz

Pavla Gomba
www.unicef.cz

Ing. Dagmar Grossmann
www.grossmannjet.cz

Ing. Jiřina Hajduková
www.komas.cz

Bc. Magdalena Halžová
www.skolicka-mh.cz

Mgr. Monika Hanzlíková
hanzlikova@fusiontherapy.cz

Ing. Jana Havrdová
www.beautyjana.cz

Prof. MUDr. Jana Hercogová
www.dermatology.cz

Stanislava Heritesová Weigelová
www.westrans.cz

Ing. Jiřina Hermanová
www.trendsevents.cz
www.virtualnipomocnik.cz

Silvie Holubová
www.cipa4u.cz

Zuzana Horáková
www.gastropoezie.cz

Gabriela Horčicová
www.liska.co.at

RNDr. Jitka Hořejšová
www.drhorejsova.eu

Ing.Dana Hrabáková
www.chalk.cz

Ing. Ladislava Hřičišťová
www.lasenbroker.cz

Ing. Marcela Hrubešová
www.financeproradost.cz

Štěpánka Hüblová
www.kvetinka-jh-cz

Ing. Jitka Hurábová
www.ldseating.com

Irena Hušinová
www.strasnickedivadlo.cz

Veronika Hušková
www.dioptraoptik.cz

MUDr. Jitka Chaloupecká
www.lcandel.cz

Dagmar Chmelířová
www.dagmarchmelirova.cz

Michaela Chovancová
www.dejmedetemsanci.cz

Iveta Churavá
www.obchodulidusky.cz

Dubravka Jaganjacová
www.spondeo.cz

Zdeňka Jandová
www.studiopohody.cz

Jaroslava Haid Jarková
www.henkel.cz

Marie Jehličková
www.cgta.cz

Ing. Dagmar Jelínková
www.economy.rating.cz

Mgr. Irena Jelínková
www.forcorp.cz

Mgr. Jitka Jetlebová
www.jjcoaching.cz

PhDr. Marie Jírů
www.centrumandragogiky.cz

Ing. Olga Dunaj Jurčová
www.beautyslim.cz

Iveta Kafková
kvetinovavazarna@seznam.cz

Petra Kaldová
www.azs98.cz

PaedDr. Ilona Kejklíčková Ph.D.
www.logoped.cz

Milan Kindl
www.spolvv.cz

Ing. Kamila Kleiblová
www.mcdonalds.cz

Ing. Renata Klimentová
www.km-kov.cz

Ing. Ilona Klímová
www.aspius.cz

Jitka Klomínková
www.kadernickyatelier.cz

Helena Kohoutová
www.helas.org

Iveta Kotenová
www.idama.cz

Petra Kovandová
www.kovandovi.cz

Veronika Kremzová
www.esthesia.cz

Ing. Eva Krhovská
E.krhovska@volny.cz

Mgr. Dagmar Křížová
www.orsei.cz

Ing. Helena Kubartová
www.snella.cz

Gabriela Lagnerová
www.blueland.cz

Jana Laštovičková-Grygarová
www.atelier-jana.eu

Ing. Lucie Lamačová MUDr. Viera Frantlová
www.akoyapearl.cz

Renata Lažová
www.facebook.com/lukasovyhracky

Ing. Helena Leisztner Kroftová
www.leisztner-art.com

Ing. Alexandra Lemerová
www.personalconnec.cz

Bettina Lobkowicz vinařství
www.lobkowicz-melnik.firmy.cz

Eva Kaňáková
www.casiopea.cz

Gabriela Karlová, Sára Lachmanová
www.facebook.com/ateliersg1

Vlaďka Kennett
www.vladka.co.nz

Mgr. Lilia Khousnoutdinova
www.cestaextaze.cz

Mgr. Andrea Klimentová
www.identita.eu

Renata Kokrmentová
A-Tour

Darina Kopřivová
www.1.materskecentrum.cz

Mgr. Lenka Kousková
www.fincentrum.cz

Ing. Jana Kremlová
www.alika.cz

Romana Křížová
www.tradefinance.eu

Radka Křivánková
www.darkovebaleni.cz

Marie Kyselková
www.kvrezac.cz

Petra Lehká
www.martinek.cz

Ludmila Ledecká
www.europapersonal.cz

Šárka Levová
www.stavebninyk9.cz

Ing. Lucie Libovická
www.empiria21.cz

Ing.Marta Lisnerová
www.friza.cz

Hanka Luhanová
www.jogasdetmi.cz

Ivana Málková
www.skola-hrou.cz

Ing. Martina Marešová
www.cca.cz

Marcela Mašínová
www.divadelnileto.cz

PaedDr.Iva Matulková
www.tamavi.cz

Mgr.Eva Maurerová
www.alfasoftware.cz

Jana Merunková
www.yourchance.cz

JUDr. Hana Mesthene
www.mesthenelaw.cz

Petra Měchurová
www.petramechurova.cz

Jaroslava Michalcová
www.dorletka.cz

Ivana Michalová
www.hoffmeister.cz

Ing. Hana Mikešová
cz.eu www.mikes-cz.eu

Ing. Helena Mikulínová
www.callis-inter.cz

Hana Mirosničenková
www.oriskosmetika.cz

Jitka Sofia Mlynarčík Kudláčková
www.jk.cz

Ing. Jana Mohoritová
www.ac-masaze.cz

MUDr. Marta Moidlová
www.laserplastic.cz

Šárka Morávková
www.aliastour.cz

Jarmila Mrázková
www.movana.cz

Ing. Lenka Mrázová
www.lmentio.com

Eva Moravcová
www.chiarobaby.cz

Mgr. Lucie Nápravová
www.trustframe.cz

Michaela Naušová
www.michaelanausova.com

Elizabeth Amelia Neale
speachandlanguage@neale.cz

Eva Němcová
www.farmers.cz

Taťána Nepustilová
www.tlc.cz

Marie Nováková
www.svatebni-saty-adina.cz

Ing.Marta Nováková www.u-sluno.cz

Renata Páchová
www.weddingchateau.cz

Ing. Hana Palečková
www.rattay.cz

Lenka Papadakisová
www.expertis.cz

Soňa Paveleková
recepce@stop.cz

Mahulena Pertlová
www.kama.cz

Ing. Marie Petrovová
www.osvobozenadomacnost.cz

Ing. Alena Pexídrová
www.toypex.cz

Ing. Andrea Pfeffer-Ferklová
www.pupp.cz

Eva Klug Plachá
www.nehtyzlin.cz

Marta Plecitá
www.veselanohavice.cz

Dagmar Plevačová
www.henkel.cz

Optika Pleyerová
www.ocnioptik.eu

Mgr. Jarmila Podhorná
www.nadeje-byliny.eu

Lucie Poláková
www.janbecher.cz

Ing. Ivana Poláková
www.dokazucokoli.cz

Jitka Polášková
Prezident Č. svazu aerobiku

Mgr. Šárka Prachařová
www.aabys.cz

Ing. Radka Prokopová
www.alcaplast.cz

MUDr. Miloslava Prokopová Moskalyková
www.uem.cz

Ing. Dagmar Prošková
www.ric-most.cz

Markéta Puzrlová
www.abix-europe.com

MUDr. Hana Raková, MBA
www.esthé-laser.cz

Jiřina Regietová
www.vanocnidum.cz

Monika Rechbergová
www.monre.cz

Olga Rochowanská
www.rochowanska.cz

Jaroslava Rosová
www.sabbia.cz

Iva Rychecká
www.brotrans.cz

Ing. Diana Rysková
www.medirol.cz

RNDr. Jana Ryšlinková, CSc.
www.usbsp.cz

Petra Řehořková
www.petraclinic.cz

Sonja Shihaoui
wellness

Ivana Schmidtová
www.recyplast.cz

Jitka Schmiedová
Česká spořitelna a.s.

Doc. Ing. Věra Seifertová
www.vscrhl.cz

Renáta Sedláčková
www.tvrztrebotov.cz

Jiřina Sinkulová
www.darovanskydvur.cz

Lenka Šindelářová
www.chalupapohadka.cz

Ing. Hana Skallová
www.1kspa.cz

Anastazie Skopalová
www.originalatok.cz

MUDr. Miroslava Skovajsová
www.buprague.cz

Marta Slánská
www.maxima.cz

Alena Smejkalová
www.autodilylitvinov.cz

Alexandra Smejkalová
www.nuskin.com

Veronika Stejskalová
www.stellart.cz

Jana Stuchlová
stuchlova.jana@seznam.cz

Nina Provaan Smetanová
www.muzeumgastronomie.cz

Marie Stránská
www.eko-mil.cz

Ing.Terézie Svátová
www.terezie.eu

Eva Svobodová
www.asmp.cz

Ivana Šachová
www.scanquilt.cz

Libuše Šantorová
www.kavarnalamborghini.cz

Ing. Romana Šedá
www.czechbusinessclub.cz

Lucie Šenková
www.imfit.cz

Dr. Bohuslava Šenkýřová
www.vsfs.cz

Jitka Ševčíková
www.hladinaalfa.cz

Irena Šikulová
www.in-spirace.cz

MUDr. Jana Šklíbová
www.progyn.cz

Ing. Renáta Šlechtová
www.proaccounting.cz

Dagmar Šoupalová
www.freevogue.it

Anna Šperlová
www.excellentnizena.cz

Ing. Lenka Šťastná
www.bpwcr.cz

Ing. Eva Štěpánková
www.ryor.cz

Ing. Helena Štěpánová
www.aspekt.hm

Markéta Švedová
www.recruit.cz

Ing. Jana Švenková
www.mazars.cz

MUDr. Ludmila Šulcová Hejnalová
www.plasticka-chirurgie-sulcova.cz

MUDr. Barbara Taušová
www.cmcpraha.cz

Renata Telínová
www.scanservice.cz

Martina Taborsky
www.fashionmartina.eu

Luďka Tomešová
www.tiskarnalt.cz

Eliška Tomková
www.elisha-mode.cz

Ing. Dana Trávníčková, CSc.
www.danytravel.cz

PhDr. Martina Trojanová
www.psycholog-trojanova.cz

Mgr.Radka Tryľcová
www.rhkpk.cz

Dana Uhříková
www.ekologickytisk.cz

Veronika Ujčíková
info@veronique.cz

Liběna Valentová
www.floristka.websnadno.cz

MUDr. Lucie Valešová
www.duovize.cz

Štěpánka Vaňková
www.sanatorium-kolin.cz

Irena Vavrušková
www.vlasovestudiovavruskovi.cz

Linda Vavříková
www.firmanazazitky.cz

Vegall Pharma
www.vegal.cz

JUDr. Klára Veselá Samková, Ph. D.
www.lawyers.cz

PhDr. Jana Veselá
www.atelierstribra.cz

MUDr. Kateřina Veselá Ph.D.
www.repromeda.cz

Petra Veselá
www.zlatykoralek.cz

MUDr. D. Vídenská
www.krasa-zdravi.cz

Veronika Vinterová
www.nahoda.com

Daniela Vítová
www.public-eye.cz

Jaroslava Vlková, BBA
www.topstylesalon.cz

Hana Voděrová
www.vitanyhost.cz

Jana Vojáčková
www.japavo.cz

Iveta Voltrová
www.magnumna.cz

Dragan Vujovič
www.viteznamysl.cz

Lenka Walderová
www.newyou.cz

Anna Wertheimová
Potraviny Anna Praha

Pavlína Zábojníková
www.aukro.cz

Kristýna Zajíčková
www.bozskesaty.cz

Mgr. Pavla Zálešáková
www.tech-trade.cz

Radka Zelníková
www.showtata.cz

Mgr. Helena Zemánková Týřová
www.japek.cz

MUDr. Ludmila Žižková
www.zidenta.cz

Andrea Fojtíková
www.ladyfoto.cz

Andrea Fojtíková

www.ladyfoto.cz

www.ladyfoto.cz

www.fotokurzyvplzni.cz